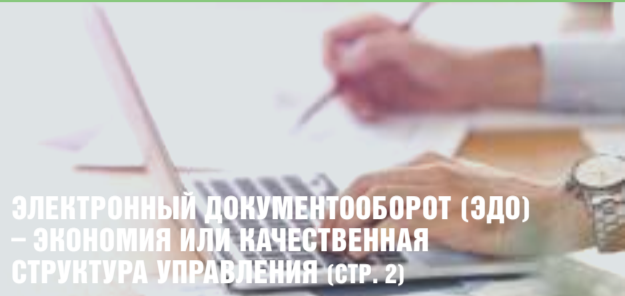


**ПЕРЕПОДЧИНЕНИЕ МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТНОЙ ТАМОЖНИ – ЧТО НАС ЖДЕТ!?**  
(СТР. 23)



**ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ (ЭДО) – ЭКОНОМИЯ ИЛИ КАЧЕСТВЕННАЯ СТРУКТУРА УПРАВЛЕНИЯ** (СТР. 2)

 **Таможенное оформление**
 **Международные перевозки**
 **Сборные грузы**
 [info@optimalog.ru](mailto:info@optimalog.ru) / [sales@optimalog.ru](mailto:sales@optimalog.ru)
 **Facebook** Оптимальная логистика
  **Twitter** Optima logistics
  **ВКонтакте** Оптимальная логистика

СЛОВО РУКОВОДИТЕЛЯ / КОЛОНКА ГЛАВРЕДА



Георгий Властопуло

**РАБОТАЕМ В ЭПОХУ ПЕРЕМЕН**

«Не дай вам Бог жить в эпоху перемен»  
Конфуций

2017 год принесёт немало нововведений в таможенный и логистический бизнес России как общегосударственного масштаба, так и локального.

Основная веха – вступление в силу нового Таможенного Кодекса ЕАЭС, намеченное на лето текущего года. Кодекс уже представлен в конечной редакции, но пока не ратифицирован другими странами – участниками ЕАЭС. Главная задача Кодекса – переход к единому таможенному регулированию в рамках Евразийского экономического союза, в который сегодня входят пять стран: Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия и Армения, а также снижение роли национального таможенного регулирования в пользу ЕАЭС.

Кодекс, как отзываются многие экспертные издания, являет собой достаточно выверенный документ, учитывающий интересы как бизнес-сообщества, так и непосредственно государств – участников Союза. Кодекс предполагает переход на исключительно электронное декларирование товаров, наличие мощной технологической платформы на стороне таможенных органов стран ЕАЭС и единые правила декларирования.

Однако с 01 июля 2017 года Кодекс заработает не на полную мощь. Планируется достаточно плавный переход от национального таможенного регулирования к межгосударственному, поэтому ждать всех потенциальных преференций придётся как минимум 2 года. Также, как мы считаем, ратификация Кодекса станет предметом торга между наиболее сильными партнёрами Союза. Уже сейчас можно наблюдать проявление активности со стороны лидера Белоруссии, слышна жёсткая риторика в адрес России, на

▶ продолжение на 2 стр.



## ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ СБОР 2017.

### Штрафы как за неуплату, так и за ошибки в вычислениях

▶ продолжение на 2 стр.

**ДО КОНЦА 2017 ГОДА НА 70% ТОВАРОВ ДЕЙСТВУЕТ УТИЛИЗАЦИОННАЯ НОРМА – 0%, В СВЯЗИ С ЧЕМ ОТЧИСЛЕНИЯ ЗА ЛИКВИДАЦИЮ ОТХОДОВ ДЕЛАТЬ НЕ НУЖНО!**

Новый вид сборов основывается на целях сохранения природы и её ресурсов, в связи с чем в срок до 17 апреля 2017 года импортёрам нужно будет произвести оплату за экологический сбор в территориальные органы РОСПРИРОДАДЗОРА. Платёж должен быть произведён 1 раз в год, а суммы переплат могут быть зачислены в следующий отчётный период или при желании плательщика возвращены. Платить нужно не всем: от сбора освобождены организации и индивидуальные предприниматели:

- ВЫВОЗЯЩИЕ ТОВАРЫ В РЕЖИМЕ ЭКСПОРТА;
- ЛИЧНО (ИЛИ С ПРИВЛЕЧЕНИЕМ СТОРОННИХ ОРГАНИЗАЦИЙ) ПРОИЗВОДЯЩИЕ ПЕРЕРАБОТКУ ОТХОДОВ;
- ЧЬЯ ПРОДУКЦИЯ НЕ ВКЛЮЧЕНА УТВЕРЖДЕННЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ (Т.Е. ОТСУТСТВУЕТ В СПИСКЕ ИЗ 36 ГРУПП)



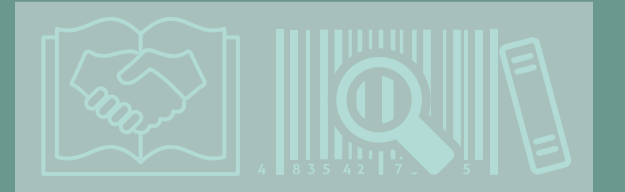
## НОВЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОДЕКС

### Реалии 2017

▶ продолжение на 2 стр.



- ❖ УСТАНОВЛИВАЮТСЯ ПЕРЕЧНИ СВЕДЕНИЙ, КОТОРЫЕ ДОЛЖНЫ СОДЕРЖАТЬСЯ В РЕШЕНИИ О ПРОВЕДЕНИИ ВЫЕЗДНОЙ ТАМОЖЕННОЙ ПРОВЕРКИ И АКТЕ ВЫЕЗДНОЙ ТАМОЖЕННОЙ ПРОВЕРКИ.
- ❖ УСТАНОВЛЕНО, ЧТО ПЛАНОВЫЕ ВЫЕЗДНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПРОВЕРКИ В ОТНОШЕНИИ УПОЛНОМОЧЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАТОРОВ ПРОВОДЯТСЯ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ НЕ ЧАЩЕ 1 РАЗА В 3 ГОДА.
- ❖ ДОПОЛНЕН ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВАНИЙ ДЛЯ НАЗНАЧЕНИЯ ВНЕПЛАНОВЫХ ВЫЕЗДНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПРОВЕРОК.
- ❖ ДОПОЛНЕН ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВАНИЙ ПРИОСТАНОВЛЕНИЯ ПРОВЕДЕНИЯ ВЫЕЗДНОЙ ТАМОЖЕННОЙ ПРОВЕРКИ.
- ❖ ДОПОЛНЯЮТСЯ ПЕРЕЧНИ ПРАВ И ОБЯЗАННОСТЕЙ ДОЛЖНОСТНЫХ ЛИЦ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ И ПРОВЕРЯЕМЫХ ЛИЦ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ТАМОЖЕННОЙ ПРОВЕРКИ.



СЛОВО РУКОВОДИТЕЛЯ / КОЛОНКА ГЛАВРЕДА



Георгий Властопуло

▶ продолжение, начало на 1 стр.

просторах Интернета нет-нет да прокальзывают статьи с заголовками типа «Если Белоруссия выйдет из соглашения ЕАЭС, то какими будут последствия?». Но все же логически прогрессивное будущее за Кодексом, поэтому все телодвижения вокруг его ратификации можно рассматривать как поднятие ставок в политической игре.

Ещё одно событие, но уже местного масштаба – переподчинение Московской областной таможни (МОТ) напрямую ФТС. Сегодня МОТ является лидером Центрального Таможенного Управления (ЦТУ) по сумме сборов таможенных платежей. Основной пул импортеров, при-

стам. Всё возвратилось на круги своя, и Москва вновь стала крупнейшим логистическим и таможенным узлом обработки товарных импортных потоков.

Усиление централизации власти не могло обойти стороной столь важный стратегический сегмент, поэтому переподчинение напрямую ФТС – это есть логическое завершение таможенных перипетий.

Что поменяется и каков будет «ущерб» для участников рынка?

Этим вопросом сейчас задаются и участники ВЭД, и таможенные представители, и должностные лица, и простые служители таможенных органов.

Безусловно, исчезнет целый пласт административного контроля в лице ЦТУ, а, следовательно, произойдет изменение в зависимых связях. Наверняка усилится контроль со стороны ФТС за всеми процедурами таможенного оформления, произойдет рокировка личного состава, пройдет волна отставок и назначений, поменяется ряд правил во взаимоотношениях бизнеса и таможни. Мы уверены, что продолжится закручивание гаек для «серого» импорта и недобросовестных участников ВЭД. В то же время, мы думаем, будет дан зеленый свет ряду преферен-



носящих столь завидный куш в государственную казну, зарегистрирован на территории Москвы и Московской области.

МОТ не раз являлась предметом пристального внимания как со стороны властных структур, так и со стороны околотаможенного бизнеса с точки зрения симбиоза различных административных ресурсов с целью получения финансовой выгоды. Все мы помним реструктуризацию постов МОТ и сокращение их количества практически вдвое, когда активным образом развивалась стратегия переноса мест таможенного оформления на границу Таможенного Союза. Тогда всё казалось очень логичным: санкций в помине не было, на границах с Европейским Союзом активно строились ТЛТ, участники ВЭД вместе с таможенными представителями окупивали Смоленскую, Брянскую, Псковскую и прочие приграничные таможни, а Московская областная, казалось, отсчитывала дни своего существования. Но случилось то, что случилось, и приграничные таможни стали терять свою актуальность буквально на глазах. Упавший до ноля украинский транзит приказал долго жить Брянской таможне, в Пскове дела пошли совсем не лучшим образом, а вот МОТ стала поднимать голову открытием новых мест таможенного оформления вновь образованными Отделами таможенного оформления и контроля, прикрепленными к оставшимся таможенным по-

ций для прямых и честных импортеров. Мы прогнозируем в скором времени послабление в отношении приказа № 280: либо его совсем отменят, либо повысят лояльность в его применении. Конечно, таможня не отдаст то, с чего ещё можно собрать платежи в бюджет, однако такие действия будут иметь более избирательный характер.

Наши рекомендации для участников ВЭД, прежде всего для импортеров. Уже сейчас следует провести актуализацию и аудит своих документов, выверить несоответствия (если они имели место быть), подготовиться к новым запросам со стороны таможенных органов, более строго относиться к требованиям правильности оформления товарно-сопроводительной документации. И, конечно же, всегда помнить, что рядом с вами надёжный и профессиональный логистический оператор и таможенный представитель, задача которого – сделать ваш бизнес максимально защищенным и устойчивым к различным таможенным рискам.

Жить в эпоху перемен не страшно, если быть к ним готовыми. 🏡

## ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ

ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ – это не только оптимизация бизнес-процессов, но и повышение качества управления финансовыми процессами и контроля над хозяйственной деятельностью компании.

В целях сокращения сроков получения документов «Оптимальная логистика» переходит на электронный документооборот юридически значимых документов.

Электронные документы, отправляемые ЭДО, подписываются квалифицированной электронной под-



писью и имеют точно такую же юридическую силу, как и документы, оформленные на бумажных носителях и подписанные собственноручной подписью.

### ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ ПОЗВОЛЯЕТ:

ПРЕДОСТАВЛЯТЬ ДОКУМЕНТЫ В ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ В КОНТРОЛИРУЮЩИЕ ОРГАНЫ (В СООТВЕТСТВИИ С ПРИКАЗОМ ФНС РОССИИ ОТ 30.01.2012 № ММВ-7-6/36@ И ПИСЬМОМ МИНФИНА РФ ОТ 07.07.2011 N 03-03-06/1/409).

КРУГЛОСУТОЧНО, В РЕЖИМЕ ONLINE ОСУЩЕСТВЛЯТЬ ЛЮБЫЕ ОПЕРАЦИИ С ДОКУМЕНТАМИ: ПОИСК, ЗАГРУЗКА, ПЕЧАТЬ, СВЕРКА, ОТКЛОНЕНИЕ, А ТАКЖЕ ОТСЛЕЖИВАНИЕ ИХ ДВИЖЕНИЯ.

РАБОТАТЬ С ЭЛЕКТРОННЫМИ ДОКУМЕНТАМИ НЕПОСРЕДСТВЕННО ИЗ БУХГАЛТЕРСКОЙ СИСТЕМЫ (1С, SAP И ДР.), АВТОМАТИЗИРУЯ ПРОЦЕССЫ ПРИЁМА И ПРОВЕРКИ ВХОДЯЩИХ ДОКУМЕНТОВ

МЫ СТРЕМИМСЯ К УДОБНОМУ, БЫСТРОМУ И КАЧЕСТВЕННОМУ ПАРТНЁРСТВУ.

## НОВЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОДЕКС Реалии 2017

▶▶ продолжение, начало на 1 стр.

### ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ ПОСЛЕ ВЫПУСКА ТОВАРОВ

#### ДЕНЬ СЕГОДНЯШНИЙ

СТАТЬЯ 110 ТК ТС – ФОРМЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ (БЫЛО 12)

- ❖ ПРОВЕРКА ДОКУМЕНТОВ И СВЕДЕНИЙ;
- ❖ УСТНЫЙ ОПРОС;
- ❖ ПОЛУЧЕНИЕ ОБЪЯСНЕНИЙ;
- ❖ ТАМОЖЕННОЕ НАБЛЮДЕНИЕ;
- ❖ ТАМОЖЕННЫЙ ОСМОТР;
- ❖ ТАМОЖЕННЫЙ ДОСМОТР;
- ❖ ЛИЧНЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ ДОСМОТР;
- ❖ ПРОВЕРКА МАРКИРОВКИ ТОВАРОВ СПЕЦИАЛЬНЫМИ МАРКАМИ, НАЛИЧИЯ НА НИХ ИДЕНТИФИКАЦИОННЫХ ЗНАКОВ;
- ❖ ТАМОЖЕННЫЙ ОСМОТР ПОМЕЩЕНИЙ И ТЕРРИТОРИЙ;
- ❖ УЧЕТ ТОВАРОВ, НАХОДЯЩИХСЯ ПОД ТАМОЖЕННЫМ КОНТРОЛЕМ;
- ❖ ПРОВЕРКА СИСТЕМЫ УЧЕТА ТОВАРОВ И ОТЧЕТНОСТИ;
- ❖ ТАМОЖЕННАЯ ПРОВЕРКА.

#### НОВЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОДЕКС ЕАЭС

СТАТЬЯ 110 ТК ТС – ФОРМЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ (СТАЛО 7)

- ❖ ПОЛУЧЕНИЕ ОБЪЯСНЕНИЙ;
- ❖ ПРОВЕРКА ТАМОЖЕННЫХ, ИНЫХ ДОКУМЕНТОВ И (ИЛИ) СВЕДЕНИЙ;
- ❖ ТАМОЖЕННЫЙ ОСМОТР;
- ❖ ТАМОЖЕННЫЙ ДОСМОТР;
- ❖ ЛИЧНЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ ДОСМОТР;
- ❖ ТАМОЖЕННЫЙ ОСМОТР ПОМЕЩЕНИЙ И ТЕРРИТОРИЙ;
- ❖ ТАМОЖЕННАЯ ПРОВЕРКА.



Правовые мероприятия по таможенному контролю в соответствии с кодексом:

- ❖ проводить устный опрос;
- ❖ запрашивать, требовать и получать документы и (или) сведения, необходимые для проведения таможенного контроля;
- ❖ назначать проведение таможенной экспертизы, отбирать пробы и (или) образцы товаров;
- ❖ осуществлять идентификацию товаров, документов, транспортных средств, помещений и других мест;

использовать технические средства таможенного контроля, иные технические средства, водные и воздушные суда таможенных органов;

- ❖ применять таможенное сопровождение;
- ❖ устанавливать маршрут перевозки товаров;
- ❖ вести учет товаров, находящихся под таможенным контролем, совершаемых с ними таможенных операций;
- ❖ привлекать специалиста;
- ❖ привлекать специалистов и экспертов других государственных органов государств – членов Союза;

требовать совершения грузовых и иных операций в отношении товаров и транспортных средств;

- ❖ осуществлять таможенное наблюдение;
- ❖ проверять наличие системы учета товаров и ведение учета товаров;
- ❖ иные меры, обеспечивающие проведение таможенного контроля, устанавливаемые законодательством государств – членов Союза о таможенном регулировании.

## НАШИ ВЫСТАВКИ

КОМПАНИЯ «ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА» УЧАСТНИК ВЫСТАВКИ INTERCHARM PROFESSIONAL (ВЕСНА)

INTERCHARM professional (весна) – крупнейшая в России и СНГ специализированная выставка для профессионалов индустрии красоты и салонного бизнеса. В выставке 2016 года приняли участие более **450 КОМПАНИЙ**, представивших около **2500 БРЕНДОВ ИЗ 48 СТРАН**. INTERCHARM professional ежегодно в апреле становится главным центром премьер и пространством профессионального диалога между производителями, дистрибуторами, владельцами красивых бизнесов и специалистов отрасли.



4-7 апреля 2017, Москва, ЦВК «Экспоцентр», м. «Выставочная»

20-22 апреля 2017 Москва, «Крокус Экспо».

КОМПАНИЯ «ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА» УЧАСТНИК 23-Й МЕЖДУНАРОДНОЙ ВЫСТАВКИ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ МОСБИЛД

Мосбилд – это самая крупная в России выставка строительных и отделочных материалов. По итогам 2016 года **1122 ПРОИЗВОДИТЕЛЯ** и поставщика из **39 СТРАН** мира приняли участие в выставке. **63 331 ЧЕЛОВЕК** – посетил выставку **30 021 СПЕЦИАЛИСТ** приехал на MosBuild 2016 с целью найти товар для бизнеса.





# ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ СБОР 2017. ШТРАФЫ

как за неуплату, так и за ошибки в вычислениях ▶ продолжение, начало на 1 стр.

## ДЛЯ ТОВАРОВ В УПАКОВКЕ ЭКОСБОР УПЛАЧИВАЕТСЯ ТОЛЬКО ДЛЯ САМОЙ УПАКОВКИ.

### ДЛЯ ТЕХ, КТО НЕ ОСВОБОЖДЁН:

Утилизационный сбор относится к неналоговым доходам федерального бюджета (п. 1 ст. 24.5 Федерального закона от 24.06.1998 г. N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления» (далее – Федеральный закон от 24.06.1998 г. N 89-ФЗ). Продукция должна быть включена в Перечень Правительства от 24 сентября 2015 года N 1886-р; Изготовитель или импортёр не может обеспечить самостоятельное уничтожение отходов.

Для расчёта сбора выведена формула:

$$ЭС = СТ \times М \times Н$$

СТ – ставка платежа, М – масса продукции (упаковки) или количество единиц товара, подлежащего утилизации, Н – норматив утилизации в %

**ПРИМЕРЫ РАСЧЁТА ПО ФОРМУЛЕ: ТОВАР: ИЗГОТОВЛЕННЫЕ (ВВЕЗЁННЫЕ) ШИНЫ ЗА 2016 ГОД МАССА ВЫПУЩЕННОЙ ПРОДУКЦИИ – 50 ТОНН, СТАВКА ПО ШИНАМ И ПОКРЫШКАМ РАВНА 7 109 РУБ. ЗА ТОННУ. НОРМАТИВ УТИЛИЗАЦИИ, КОТОРЫЙ ДЕЙСТВУЕТ В 2016 ГОДУ, РАВЕН 15%.**

$$7109 \times 50 \times 15\% = 53317,5 \text{ РУБ.}$$

**(К УПЛАТЕ ДО 15 АПРЕЛЯ В 2017 ГОДУ)**

Если производить самостоятельную утилизацию шин:

**В ЭТОМ СЛУЧАЕ НОРМА УТИЛИЗАЦИИ (Н) СОСТАВИТ 15%-10%=5%**

**ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ СБОР СОСТАВИТ:**  
 $ЭС=7109 \times 50 \times 5\% = 17772,5 \text{ РУБ.}$   
**(К УПЛАТЕ ДО 15 АПРЕЛЯ В 2017 ГОДУ)**

**ТОВАР: ТЕЛЕВИЗОРЫ ДАННЫЙ ТОВАР ИДЕТ С НОРМОЙ УТИЛИЗАЦИИ ЗА 2016 ГОД 0%.**

**ПОЭТОМУ В 2017 ПЛАТИТЬ ЭС НЕ НУЖНО.**

В рамках экологического сбора приняты отчётные формы:

### 1) ДЕКЛАРАЦИЯ О КОЛИЧЕСТВЕ ВЫПУЩЕННЫХ В ОБОРОТ НА ТЕРРИТОРИИ РФ ТОВАРОВ (В Т.Ч. УПАКОВКИ), ПОДЛЕЖАЩИХ УТИЛИЗАЦИИ

Необходимо сдать до 03.04.2017 г. (01.04 – выходной день) в Федеральную службу по надзору в сфере природопользования.

### 2) ОТЧЕТНОСТЬ О ВЫПОЛНЕНИИ НОРМАТИВОВ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ

Необходимо сдать до 17.04.2017 г. (15.04. – выходной день) в Росприроднадзор.

Утверждённая форма представлена в виде таблиц. Заполнению подлежат два раздела:

– общие сведения о производителе, импортёре готовых товаров, в том числе упаковки таких товаров;

– расчёт суммы экологического сбора (все графы к обязательному заполнению).

### ЕСЛИ ОПЛАТА СБОРА НЕ БУДЕТ ПРОИЗВЕДЕНА!

Федеральная служба по надзору природопользования вправе будет направить уведомление о просьбе погасить долг. И если в течение 30 дней сбор не будет уплачен, то Служба обратится в суд.

При этом, согласно закону, плательщик должен вычислить сумму уплачиваемого сбора самостоятельно, а в случае ошибки получить штрафные санкции.

### ИТОГО: КУДА И КОМУ ДО 15 АПРЕЛЯ

Если вы организация или ИП, изготавливающая или импортирующая товары на территорию РФ, и ваша продукция включена в специальный перечень из 36 групп, а также вы не перерабатывали самостоятельно или с помощью третьих лиц отходы, то ваша компания обязана не позднее 17.04.2017 г. в орган Росприроднадзора сдать декларацию и отчет о нормативе утилизации.

Кстати: вы можете сдать отчётность в электронном виде, она должна быть подписана электронной подписью и иметь формат XML. Отправляется отчётность на официальный сайт Федеральной службы.



# Расчет суммы экологического сбора (все графы к обязательному заполнению)

### ПРИЛОЖЕНИЕ № 1:

#### (УТВЕРЖДЕННЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ)

- Изделия текстильные готовые (кроме одежды)
- Ковры и ковровые изделия
- Спецодежда
- Одежда верхняя прочая
- Белье нательное
- Одежда прочая и аксессуары
- Предметы одежды трикотажные и вязаные прочие
- Изделия деревянные строительные и столярные прочие
- Тара деревянная
- Бумага и картон гофрированные и тара бумажная и картонная
- Изделия хозяйственные и санитарно-гигиенические и туалетные принадлежности
- Принадлежности канцелярские бумажные
- Изделия из бумаги и картона прочие
- Нефтепродукты
- Шины, покрышки и камеры резиновые, восстановление протекторов и резиновых шин
- Изделия из резины прочие
- Изделия пластмассовые упаковочные
- Изделия пластмассовые строительные

- Изделия пластмассовые прочие
- Стекло листовое гнущее и обработанное
- Стекло полое
- Бочки и аналогичные емкости из черных металлов
- Тара металлическая легкая
- Компьютеры и периферийное оборудование
- Оборудование коммуникационное
- Техника бытовая электронная
- Приборы оптические и фотографическое оборудование
- Аккумуляторы
- Батареи аккумуляторные
- Оборудование электрическое осветительное
- Приборы бытовые электрические
- Приборы бытовые неэлектрические; Инструменты ручные с механизированным приводом
- Оборудование промышленное холодильное и вентиляционное
- Машины и оборудование общего назначения прочие
- Услуги по изданию газет.

НАИМЕНОВАНИЕ ГРУППЫ ТОВАРА	СТАВКА (РУБ. ЗА 1 ТОННУ)	НОРМА УТИЛИЗАЦИИ В % ЗА 2016 ГОД	НОРМА УТИЛИЗАЦИИ В % ЗА 2017 ГОД
Готовые изделия из текстиля (кроме одежды), а также ковровые изделия	16 304	0	0
Специальная одежда, нательное белье и прочая одежда	11 791	0	0
Деревянные изделия (тара, строительные, столярные и т.д.)	3 066	0	0
Бумага и картон (тара из гофрированного картона)	2 378	10	20
Бумажные пакеты, хозяйственные санитарно-гигиенические принадлежности (тарелки, стаканы, подносы, салфетки из бумаги, туалетная бумага), канцелярские принадлежности из бумаги (тетради, блокноты, альбомы)	2 378	5	5
Нефтепродукты	3 431	10	10
Шины, покрышки	7 109	15	20
Резиновые изделия	8 965	15	20
Пластиковая тара (мешки, сумки, бутылки, коробки ёмкостью до 2 л)	3 844	5	10
Пластиковая упаковка (мешки, сумки, бутылки, коробки ёмкостью более 2 л)	3 844	10	15
Строительный пластик (покрытия для пола, стен, потолка (линолеум, самоклеящиеся и не самоклеящиеся обои, клеёнка, плёнка из пластика), детали для ванны, санузла, баки, цистерны)	4 701	0	5
Дверные и оконные короба, жалюзи, ставни, пороги, рамы	4 701	0	0
Прочие изделия из пластика (перчатки, посуда, канцелярия и др.)	4 156	0	5

НАИМЕНОВАНИЕ ГРУППЫ ТОВАРА	СТАВКА (РУБ. ЗА 1 ТОННУ)	НОРМА УТИЛИЗАЦИИ В % ЗА 2016 ГОД	НОРМА УТИЛИЗАЦИИ В % ЗА 2017 ГОД
Листовое стекло (безопасное, упрочнённое)	2 858	10	15
Зеркала, изделия из стекла (строительные блоки, панели, мозаика, витражи)	2 858	0	5
Полое стекло (бутылки, банки, посуда, пробки, крышки)	2 564	10	15
Тара из металла (консервные банки)	2 423	20	30
Тара из металла (бочки, банки, ящики объёмом более 300 л)	2 423	5	10
Компьютеры, оргтехника, бытовая техника, техника для коммуникаций, оптическое и фотографическое оборудование (вычислительные машины, звукопроводящая техника, принтеры, блоки, ксероксы и т.д.; видеокамеры, кинокамеры, фотоаппараты, телефоны, телевизоры, магнитофоны, радиоприёмники и т.д.)	26 469	0	5
Аккумуляторы	2 025	10	15
Аккумуляторные батареи	33 476	10	15
Электрические осветительные приборы, бытовые электрические приборы (холодильники, пылесосы, утюги, кухонные электроприборы), бытовые неэлектрические приборы (печи, каменки)	2 025	0	5
Ручные инструменты полумеханизированные, промышленное холодильное и вентиляционное оборудование	26 469	0	5
Прочие машины и оборудования	3 037	0	0
Газетная продукция (журналы, рекламные буклеты, газеты и т.д.)	3 037	0	5

**СПЕЦИАЛИСТЫ КОМПАНИИ «ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА» ПО НЕОБХОДИМОСТИ ГОТОВЫ ПРЕДЛАГАТЬ РЕШЕНИЯ В РАМКАХ НОВОВВЕДЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С ДАННЫМ Ф.Д. ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА**

## ПЛАНЫ НА ПОВЫШЕНИЕ ПОРОГА СУММ НА ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ СДЕЛКИ. ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

Внешнеторговые сделки мы делим на 2 типа: покупка товаров и покупка услуг. Для товарных сделок валютное законодательство на сегодняшний день имеет достаточно преференций с точки зрения документооборота: всего-то требуется контракт, инвойс, паспорт сделки (при необходимости) и электронная декларация на товары (сегодня предоставляется в банк непосредственно таможенными органами без



участия импортёра / экспортёра). Поэтому отмена одного из документов по ценовому признаку не будет иметь должный операционный эффект.

Но в части услуг всё гораздо сложнее, потому как комплект документов для проведения платежа через ОВК достаточно емкий, замечаний по нему со стороны валютных контролеров много. В этом случае увеличение порога беспаспортных сделок точно не сыграет значимой роли для участников ВЭД, а добиться положительного эффекта можно лишь упростив саму процедуру валютных платежей и снизив контроль, без ущерба, безусловно, для безопасности сделок.

Также следует отметить, что если внешне-торговая деятельность в компании носит регулярный характер, то предпочтение отдаётся длительным контрактам, которые в большинстве случаев либо рамочные (суммы варьируются от нескольких сотен тысяч до миллионов долларов/евро), либо вообще без указания конечной стоимости (финальная стоимость контракта равна сумме оформленных в рамках контракта инвойсов). В обоих случаях необходимо оформлять паспорт сделки.

## ТЕХНОЛОГИИ В ДЕЙСТВИИ Новые возможности в КИС

Создание конкурентного продукта на достаточно плотном рынке логистических и таможенных услуг крайне сложная задача. Основной вопрос – в чём будут заключаться конкурентные преимущества будущего продукта и как показать его выгоду потенциальным Клиентам. Не секрет, что услуги логистики и таможенного обслуживания абсолютно не уникальны. Любая из сотни тысяч компаний предлагает по сути одно и то же: одни и те же логистические

КИС позволяет обрабатывать поступающие от Клиентов заказы от момента первого обращения на котировку до момента завершения оказания всех согласованных услуг по заказу. При этом ведётся аналитика перемещённых товаров, их физических и стоимостных характеристик, географических точек логистического маршрута, присвоенных таможенных кодов и таможенных платежей, описания товаров в спецификациях и многое-многое другое.



маршруты (за очень редким исключением), доставку сборных, генеральных, проектных грузов, их таможенное оформление.

Поэтому мы сосредоточились на повышении эффективности результата и на создании уникальной Корпоративной Информационной Системы обработки и автоматизации бизнес-процессов. Под «уникальностью» подразумевается отличие от других ERP систем не с точки зрения функционала, а методологии и собственного понимания управления бизнесом.

Сегодня созданы и работают основные функциональные блоки обработки, анализа и хранения данных:

**БЛОК РЕГИСТРАЦИИ И ВЕДЕНИЯ ЗАКАЗОВ;**

**БЛОК ЛОГИСТИЧЕСКОГО ИСПОЛНЕНИЯ ЗАКАЗОВ;**

**ТАМОЖЕННЫЙ БЛОК;**

**ФИНАНСОВО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ БЛОК;**

**ПЛАНОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ БЛОК.**

Благодаря Таможенному блоку обработка спецификации с 1000 артикулами занимает не более 2-3 минут времени специалиста, подготовка конечного дrafта документа для декларирования – до 5 минут. Сквозная линейная и матричная аналитика даёт возможность построения свыше 300 отчётных форм контроля за операционной деятельностью Компании. В режиме реального времени посредством КИС и Мобильного приложения Клиентам «уходит» информация об этапах доставки и таможенного оформления грузов, происходит обмен электронными копиями документов.

По нашим замерам, эффективность результата, под которым мы подразумеваем совокупность действий логистического оператора по полному операционному циклу доставки одного клиентского заказа, при использовании технологий от «Оптимальной логистики» возрастает на 35-50%.

До конца весны нами будут представлены модернизированные платформы КИС и Мобильного приложения, которые позволят Клиентам в большей степени контролировать и отслеживать совместную операционную логистическо-таможенную деятельность при исполнении услуг. Не обойдётся и без эстетически приятных аспектов – отображение этапов доставки груза в реальном времени на интерактивной географической карте.

Редакция «Оптимальная логистика»

## «Оптимальная логистика» в лице производственного директора Комарова И. посетила Конференцию, посвящённую Таможенному кодексу ЕАЭС ЭКСПЕРТЫ ПРО КОДЕКС ЕАЭС



Иван Комаров. Производственный директор ООО «Оптима лог»

7 ФЕВРАЛЯ 2017 ГОДА В МОСКВЕ СОСТОЯЛАСЬ КОНФЕРЕНЦИЯ «АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В АСПЕКТЕ ПРИМЕНЕНИЯ НОВОГО ТАМОЖЕННОГО КОДЕКСА ЕАЭС».

В РАБОТЕ ФОРУМА ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ ОТ ЕВРАЗИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМИССИИ – ЧЛЕН КОЛЛЕГИИ (МИНИСТР) ПО ТАМОЖЕННОМУ СОТРУДНИЧЕСТВУ МУКАЙ КАДЫРКУЛОВ И ДИРЕКТОР ДЕПАРТАМЕНТА ТАМОЖЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ ЕВРАЗИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМИССИИ ДМИТРИЙ НЕКРАСОВ, ОТ ФТС РОССИИ – ЗАМЕСТИТЕЛЬ РУКОВОДИТЕЛЯ ФТС РОССИИ ТАТЬЯНА ГОЛЕНДЕЕВА И ЗАМЕСТИТЕЛЬ НАЧАЛЬНИКА УПРАВЛЕНИЯ ТОВАРНОЙ НОМЕНКЛАТУРЫ ФТС РОССИИ ЛАРИСА САРКИСОВА.

В СВОЕМ ВЫСТУПЛЕНИИ ТАТЬЯНА ГОЛЕНДЕЕВА ОТМЕТИЛА, ЧТО НОВЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОДЕКС ЕАЭС – КОМПРОМИССНЫЙ ДОКУМЕНТ С ОПТИМАЛЬНЫМИ РЕШЕНИЯМИ. КОДЕКС НАПРАВЛЕН НА УСКОРЕНИЕ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ И МАКСИМАЛЬНОЕ СОДЕЙСТВИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ.



Одним из основополагающих нововведений Таможенного кодекса ЕАЭС является возможность подачи декларации на товары и транзитной декларации без предоставления таможенному органу документов, на основании которых она заполнена. Также закреплён принцип однократного представления контролирующим органам документов при совершении таможен-

матически. При этом предусмотрена компетенция ЕЭК определять порядок совершения таможенных операций, связанных с выпуском товаров, отказом в выпуске, аннулированием выпуска товаров.

Института уполномоченных экономических операторов коснутся значительные изменения. Расширен спектр специальных упрощений. Предусмо-

В докладе начальника Управления товарной номенклатуры ФТС России Ларисы Саркисовой были подробно разобраны вопросы классификации товаров и принятия предварительных решений. Говоря о новациях в части классификации товаров, докладчица отметила, что поменялись основания для внесения изменений в предварительное решение о классифи-



ных операций, в том числе связанных с прибытием, убытием и таможенным декларированием товаров, так называемый механизм «единого окна».

Электронное декларирование закладывает основу для дальнейшего внедрения новых таможенных технологий. Благодаря информационным системам таможенных органов будет возможно совершать таможенные операции, связанные с регистрацией таможенной декларации и выпуском товаров, авто-

тено, что статус уполномоченных экономических операторов смогут получить практически все участники цепи поставок товаров (перевозчики, экспедиторы, владельцы складов, таможенные представители). Упрощения будут сгруппированы по трём типам свидетельств. Юридическое лицо вправе будет выбирать тип свидетельства (набор упрощений), который ему максимально подходит и условиям которого соответствует его деятельность.

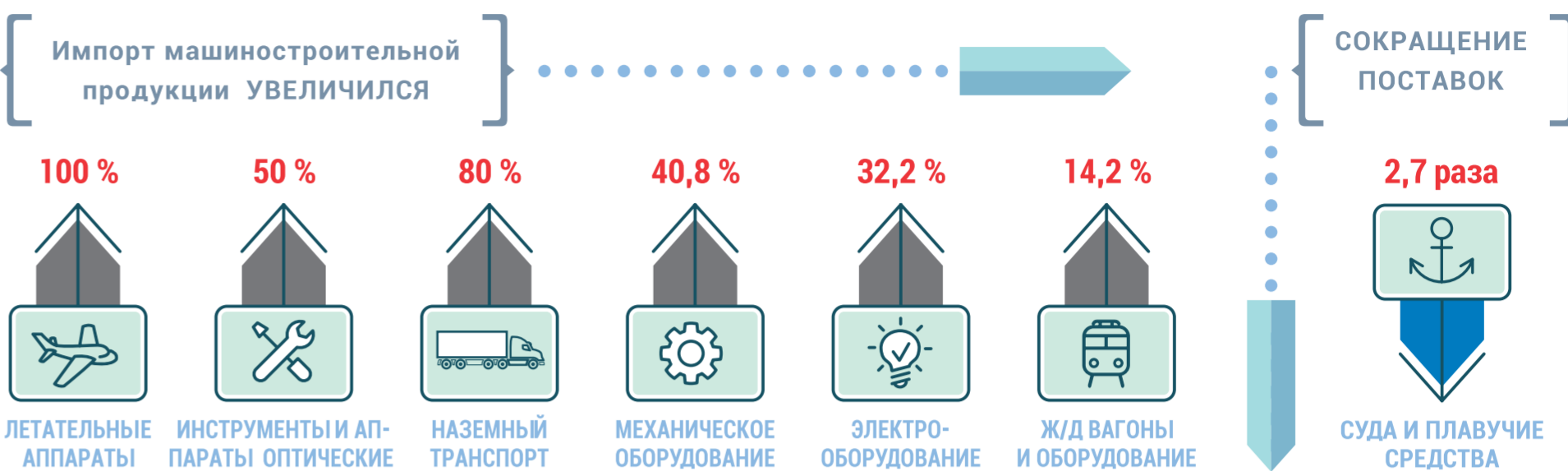
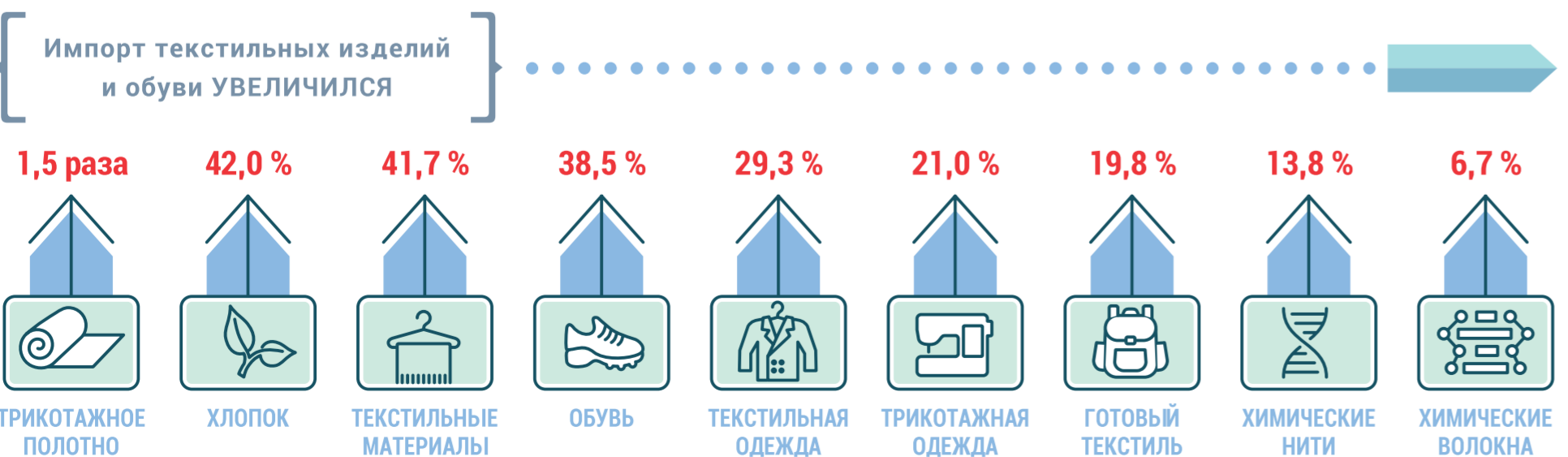
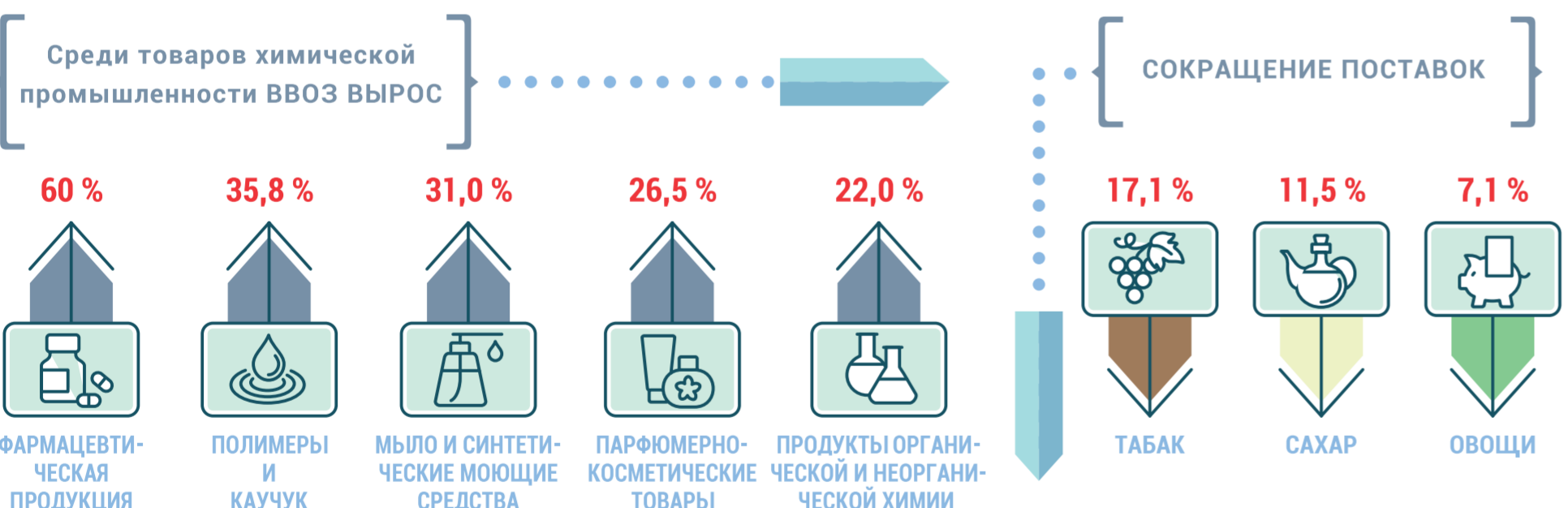
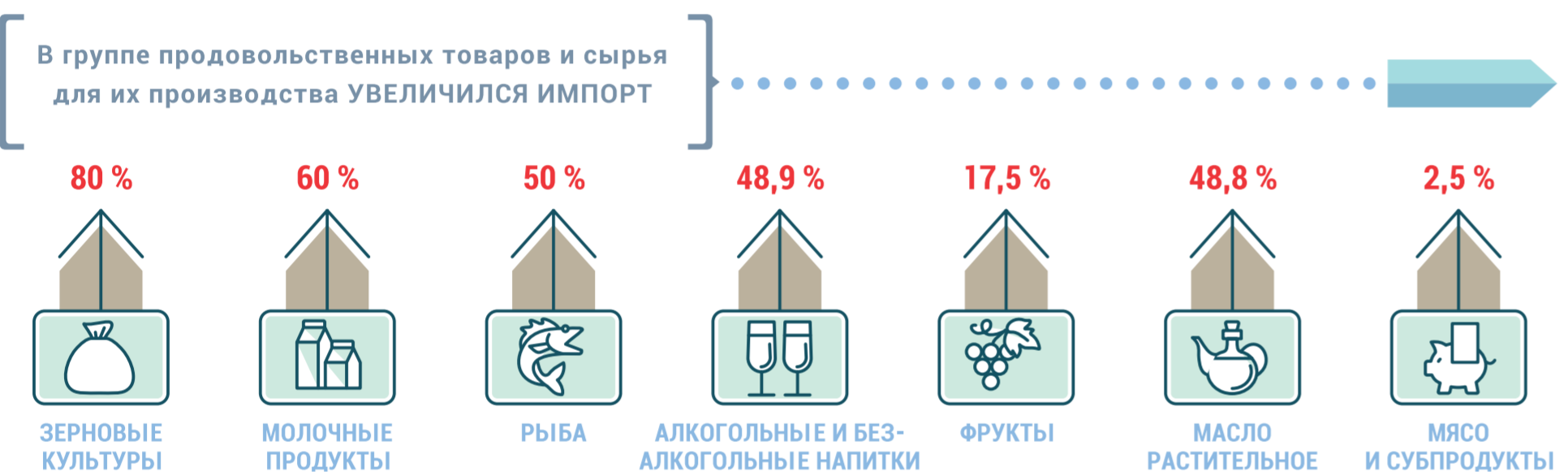
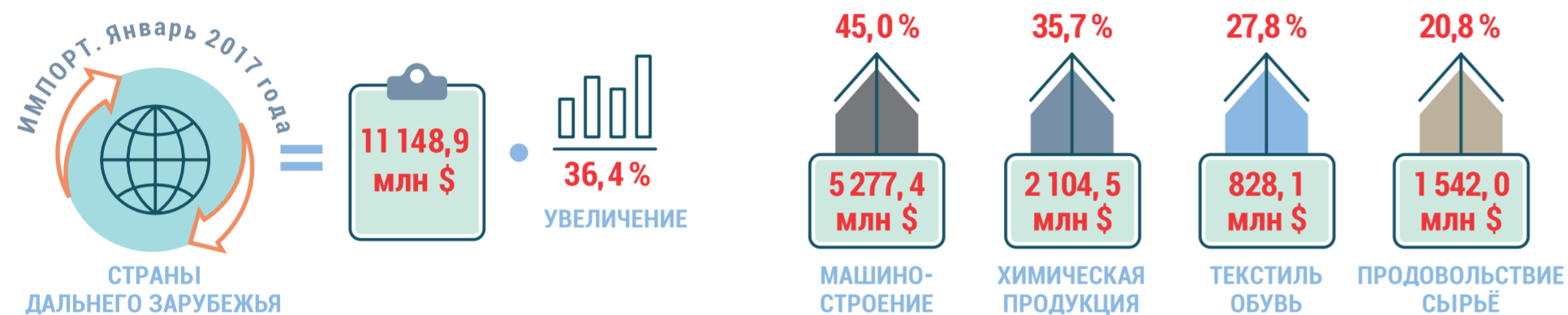
кации товара. Также в соответствии с Таможенным кодексом ЕАЭС добавлено решение о классификации товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС в несобранном и разобранном виде.

Источник <http://www.tks.ru>  
Редакция «Оптимальная логистика»

# Цифры и факты 2016/2017. ВЭД СТАТИСТИКА

## ИМПОРТ РОССИИ ТОВАРОВ ИЗ СТРАН ДАЛЬНОГО ЗАРУБЕЖЬЯ В ЯНВАРЕ 2017 ГОДА ПО ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫМ ДАННЫМ ТАМОЖЕННОЙ СТАТИСТИКИ

УВЕЛИЧЕНИЕ ИМПОРТА из стран дальнего зарубежья наблюдалось по всем основным укрупненным позициям товарной номенклатуры



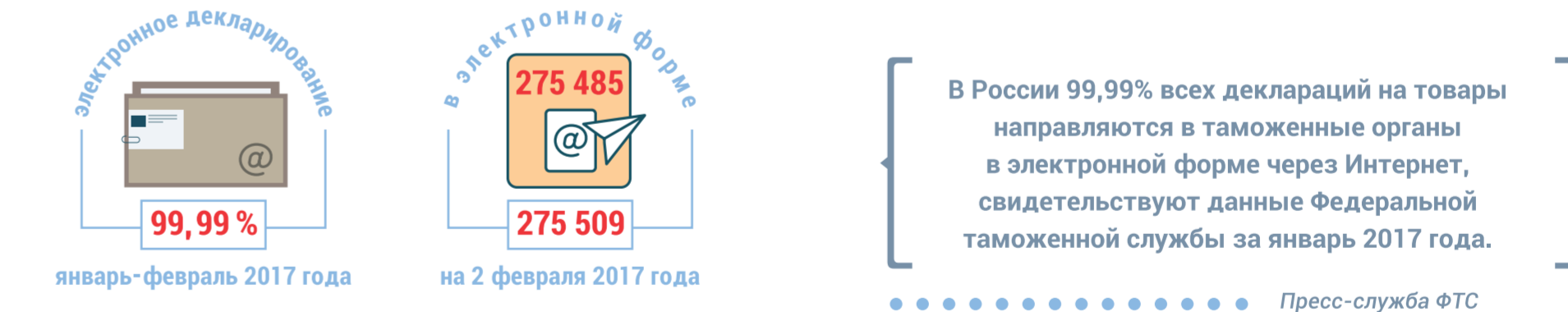
## 2016 ИТОГИ



По данным ФТС, соответствующий показатель в 2015 году составлял 161,571 миллиарда долларов

по данным Федеральной таможенной службы (ФТС)

## ПРАЙМ. Год 2017. ТАМОЖЕННАЯ СФЕРА РОССИИ:



По сообщению в СМИ главы ФТС В.Булавина

# 50% ДИСКОНТ НА ОПЛАТУ ШТРАФОВ

## Действие КоАП в рамках нарушений таможенного законодательства

**МИНФИН ПРЕДЛОЖИЛ ВВЕСТИ 50% ДИСКОНТ НА ОПЛАТУ ШТРАФОВ, НАЛАГАЕМЫХ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ В СЛУЧАЕ ИХ СВОЕВРЕМЕННОЙ (БЫСТРОЙ) ОПЛАТЫ, ПО АНАЛОГИИ С УЖЕ ДЕЙСТВУЮЩЕЙ И ПОКАЗЫВАЮЩЕЙ СВОЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ СИСТЕМЫ ВЗИМАНИЯ ШТРАФОВ ГИБДД.**

Однако следует учесть самый важный аспект, позволяющий системе ГИБДД работать эффективно и практически без сбоев: штрафы выписываются не инспектором ГИБДД, а посредством фиксации нарушения камерами дорожного наблюдения в рамках достаточно простой законодательной базы.

Таким образом, отсутствует человеческий фактор при принятии решения о вынесении штрафа, алгоритм до невозможности прост: превысил скорость – камера зафиксировала – системой выписан штраф – нарушитель уведомлен посредством великого множества онлайн сервисов. Дальше его выбор – оплатить с дисконтом в 50% в отведённый льготный период или оплатить штраф в полном размере по истечении льготного периода.

Теперь рассмотрим действие КоАП в рамках нарушений таможенного законодательства.

Во-первых, таможенное законодательство в РФ на сегодняшний день крайне сложное, и исполнять его без нарушений действительно очень трудно. Абсолютно неоспоримый факт: каким бы добропорядочным участником ВЭД ни являлось юридическое лицо, всё равно, как у нас говорится, «докопаться» до чего-нибудь можно. В этой связи приведу простейший пример: при декларировании товара обязательно указываются его весовые характеристики – нетто и брутто веса. Эти данные даются заводом-изготовителем или отправителем товара. Однако, если в ходе досмотра товара таможенными органами фактический вес товара не соответствует заявленному при декларировании, это уже может служить поводом для вынесения определения об административном

нарушении в части недостоверности декларирования товаров (ст. 16.2 п.2,3 КоАП РФ). При этом вес товара, как правило, округляется до десятых килограмма. Представляете величину погрешности и сколько можно выявить потенциальных нарушений?

Во-вторых, и это, наверное, самое главное, нарушения выявляются непосредственными инспекторами на местах таможенного декларирования и/или пунктах пропуска через таможенную границу, то есть, присутствует пресловутый человеческий фактор, и именно он является определяющим. Возвращаясь к примеру с весом: таможенный инспектор, взвешивающий на весах, установленных на пункте пропуска через таможенную границу РФ еще году эдак в 2000-м, товар весом в 15 тонн? Погрешность исчисляется сотнями килограммов, а это – административное правонарушение.

В-третьих, таможенные штрафы, определённые КоАП, могут быть вынесены в достаточно широком диапазоне при их расчёте, например, при не декларировании товаров в таможенные органы (ст. 16.2 п. 1 КоАП РФ) штраф может быть наложен в размере от 50% до 200% от стоимости не декларированного товара и/или с его конфискации. Решение, опять-таки, принимают должностные лица из отдела административных расследований, руководствуясь на этот счет собственной логикой.

В-четвертых, определение размера штрафа происходит вместе с вынесением постановления о нарушении КоАП (если дело ведётся в рамках Административного, а не Уголовного кодекса), на которое у таможи, как правило, уходит не менее 30 календарных дней, а вступает в законную силу еще через 10. Далее это поста-

новление в письменном виде (оригинал!) передаётся правонарушителю, который оплачивает по нему штрафа в отведённый 30-дневный срок.

Теперь, после вышеперечисленного, попробуем задать вопросом: насколько 50% дисконт от наложенного штрафа (еще непонятно от какой изначальной его суммы) может стимулировать участников рынка не нарушать сложное законодательство, где сам факт нарушения определяется человеком, а не независимой, желательной электронной системой контроля?

И напоследок, основные нарушения, которые фиксируются таможенными органами и, кстати, по которым есть внегласный количественный план:

- Незаконное перемещение товаров через таможенную границу, ст. 16.1 КоАП РФ;
- Не декларирование товаров в таможенные органы, ст. 16.2 п.1 КоАП РФ;
- Недостоверное декларирование, приведшее к увеличению таможенных платежей или применению дополнительных разрешительных мер, ст. 16.2 п.2,3 КоАП РФ;
- Несоблюдение запретов и/или ограничений при ввозе товаров на таможенную территорию, ст. 16.3 КоАП РФ.



# НАШИ ВЫСТАВКИ

**КОМПАНИЯ «ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА» УЧАСТНИК ВЫСТАВКИ INTERCHARM PROFESSIONAL (ВЕСНА)**

INTERCHARM professional (весна) – крупнейшая в России и СНГ специализированная выставка для профессионалов индустрии красоты и салонного бизнеса. В выставке 2016 года приняли участие более **450 КОМПАНИЙ**, представивших около **2500 БРЕНДОВ ИЗ 48 СТРАН**. INTERCHARM professional ежегодно в апреле становится главным центром премьер и странством профессионального диалога между производителями, дистрибуторами, владельцами красивых бизнесов и специалистов отрасли.



**4-7 апреля 2017, Москва, ЦВК «Экспоцентр», м. «Выставочная»**

**20-22 апреля 2017 Москва. «Крокус Экспо».**

**КОМПАНИЯ «ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА» УЧАСТНИК 23-Й МЕЖДУНАРОДНОЙ ВЫСТАВКИ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ MOSBUILD**

MosBuild – это самая крупная в России выставка строительных и отделочных материалов. По итогам 2016 года **1122 ПРОИЗВОДИТЕЛЯ** и поставщика из **39 СТРАН** мира приняли участие в выставке. **63 331 ЧЕЛОВЕК** – посетил выставку **30 021 СПЕЦИАЛИСТ** приехал на MosBuild 2016 с целью найти товар для бизнеса.



# ЮРИСПРУДЕНЦИЯ В ВЭД

## Вызов для профи



Юридическое сопровождение во внешнеэкономической деятельности носит важнейшее значение для импортно-экспортных процедур, начиная от составления, анализа, сопровождения внешнеэкономических контрактов, заканчивая всеми видами таможенных аспектов.

Законодательство РФ в части ВЭД объёмное и подвижное, включающее в себя два глобальных круга вопросов – валютный контроль за совершаемыми внешнеэкономическими операциями, и таможенный контроль ввозимых и вывозимых грузов. Поэтому актуальность применения законодательных актов становится крайне важным аспектом при ведении ВЭД, нарушение или неследование предписанным нормам может обернуться серьёзными последствиями.

«Оптимальная логистика» всегда акцентировала внимание своих клиентов на тщательной проработке юридических вопросов при совершении внешнеэкономических сделок, поэтому юридическое сопровождение по сути существовало с момента основания Компании.

Однако бизнес развивается, и многие участники рынка приходят к правильному решению отдавать на аутсорсинг непрофильные бизнес-процессы. Добавим к этому ряд нововведений в законодательстве, не позволяющих без глубоких и системных познаний в области противостоять негативным последствиям, и рождается необходимость не просто консультировать и сопровождать, но и защищать в судах интересы участников ВЭД. Следствием всего этого стала организация сервиса по оказанию широкого спектра юридических услуг действующим и потенциальным Клиентам Компании.

Сегодня наиболее востребованы юридические услуги в области споров с таможенными органами по возврату неправомерно начисленных таможенных платежей, которые вызваны действием неизвестного приказа №280 от 16.02.2016 г. Клиенты в полной мере могут рассчитывать на получение широкого спектра услуг:

- ПОЛНЫЙ АНАЛИЗ ТОВАРНО-СОПРОВОДИТЕЛЬНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ ОТ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА ДО КОНЕЧНЫХ ДОКУМЕНТОВ ПО РЕАЛИЗАЦИИ ТОВАРА НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ;
- СБОР ДОКУМЕНТОВ ПО ИНИЦИИРОВАННОЙ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ПРОВЕРКЕ ДОСТОВЕРНОСТИ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ДЕКЛАРИРУЕМЫХ ТОВАРОВ;
- ОРГАНИЗАЦИЯ ВОЗВРАТА ИЗЛИШНЕ ВЗЫСКАННЫХ / УПЛАЧЕННЫХ СУММ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН, НАЛОГОВ И ИНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ;
- ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ИНТЕРЕСОВ КЛИЕНТОВ В АРБИТРАЖНЫХ СУДАХ ПО ДЕЛАМ О ПРИЗНАНИИ НЕЗАКОННЫМ РЕШЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО ОРГАНА, В ТОМ ЧИСЛЕ, ПО КОРРЕКТИРОВКЕ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ;
- УЧАСТИЕ И ОБЖАЛОВАНИЕ В ХОДЕ РАССМОТРЕНИЯ ДЕЛА ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ В СУДЕ, ПОДГОТОВКА ВОЗРАЖЕНИЙ ПО ДЕЛУ.



За 6 месяцев 2016 года юридический департамент компании обработал свыше 200 комплектов документов в рамках запросов от таможенных органов. Было подано в суд более 80 исковых заявлений о признании незаконными решений таможенных органов, около 50 из них уже удовлетворено решениями судебных органов и в рамках ведомственного контроля таможенных органов.



Это лишь один раз подтверждает, что юридические услуги в профессиональной области востребованы и нужны Клиентам. В 2017 году мы планируем ввести ряд дополнительных услуг, которые ещё больше покрывали бы потребности Клиентов и максимально снижали бы возможные риски при ведении ВЭД.



Редакция «Оптимальная логистика»



## НОВОВВЕДЕНИЯ ТАМОЖНИ

### Штраф за непредставление статистических форм!



из стран ЕАЭС. На них возложено бремя предоставления статистических форм в ФТС. Причём ответственность по новой статье 19.7.13 КоАП РФ предусмотрена не только за непредставление отчётности или несвоевременное предоставление, но и за ошибки, допущенные в отчёте. Индивидуальные предприниматели (ИП) несут такую же ответственность, что и юридические лица. Ответственность логистических компаний и таможенных представителей не предусмотрена.

Ответственности за ошибки в статистической форме возможно избежать, согласно новой статье 19.7.13 КоАП РФ, в случае одновременного исполнения следующих условий:

**АНУЛИРОВАНИЯ НЕПРАВИЛЬНОЙ СТАТИСТИЧЕСКОЙ ФОРМЫ;**  
**ДОБРОВОЛЬНОГО ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ИСПРАВЛЕННОЙ СТАТИСТИЧЕСКОЙ ФОРМЫ С ВЕРНЫМИ ДАННЫМИ;**  
**ФТС НЕ ВЫЯВИЛО ДАННОЕ НАРУШЕНИЕ (НЕ СОСТАВЛЕНО ОПРЕДЕЛЕНИЕ О ВОЗБУЖДЕНИИ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРАВОНАРУШЕНИЯ).**

Срок давности по данным правонарушениям составляет 2 года (согласно нововведений в статье 4.5 КоАП РФ). Полномочиями заведения данных административным дел наделена ФТС.

Компании при ввозе/вывозе товаров предоставляют данные в налоговую инспекцию. С на-



шей точки зрения, предоставление статистической формы можно упразднить при объединении данных, хранящихся в налоговой инспекции и ФТС, эти данные дублируются. Надо стремиться к унификации предоставляемой информации и уменьшению предоставляемой отчётности.

**НАШЕ МНЕНИЕ:**  
**МЫ ПОНИМАЕМ, ЧТО В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ УПРАЗДНИТЬ СТАТИСТИЧЕСКИЕ ФОРМЫ БУДЕТ НЕВОЗМОЖНО, И НАША РЕКОМЕНДАЦИЯ ВОЗЛАГАТЬ НЕПРОФИЛЬНЫЕ ФУНКЦИИ НА ТАМОЖЕННЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ, ОБЛАДАЮЩИХ ДОЛЖНОЙ КОМПЕТЕНЦИЕЙ ПРИ ВЗАИМОДЕЙСТВИИ С ФТС, В ТОМ ЧИСЛЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИИ ОТЧЁТНОСТИ В ТАМОЖЕННЫЕ ОРГАНЫ.**

**ПО СУЩЕСТВУ:** Данное нововведение, которое вступило в силу с 29 января 2017, в основном коснётся отправителей грузов из РФ в страны ЕАЭС и получателей грузов, ввезённых в РФ



## НАШИ ВЫСТАВКИ

**КОМПАНИЯ «ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА»**  
**УЧАСТНИК ВЫСТАВКИ**  
**INTERCHARM PROFESSIONAL (ВЕСНА)**

INTERCHARM professional (весна) – крупнейшая в России и СНГ специализированная выставка для профессионалов индустрии красоты и салонного бизнеса. В выставке 2016 года приняли участие более **450 КОМПАНИЙ**, представивших около **2500 БРЕНДОВ ИЗ 48 СТРАН**. INTERCHARM professional ежегодно в апреле становится главным центром премьер и пространством профессионального диалога между производителями, дистрибуторами, владельцами красивых бизнесов и специалистов отрасли.



**4-7 апреля 2017, Москва,**  
**ЦВК «Экспоцентр», м. «Выставочная»**

**КОМПАНИЯ «ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА»**  
**УЧАСТНИК 23-Й МЕЖДУНАРОДНОЙ ВЫСТАВКИ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ МОСБИЛД**

Мосбилд – это самая крупная в России выставка строительных и отделочных материалов.

По итогам 2016 года **1122 ПРОИЗВОДИТЕЛЯ** и поставщика из **39 СТРАН** мира приняли участие в выставке.

**63 331 ЧЕЛОВЕК** – посетил выставку  
**30 021 СПЕЦИАЛИСТ** приехал на MosBuild 2016 с целью найти товар для бизнеса.



## ДОВЕРЯЙ, НО ПРОВЕРЯЙ!

### Что такое надёжный партнёр!



Прежде всего, стоит определиться с понятием «надёжность», которое вошло в тренд и сегодня используется повсеместно как главный фактор «за» выбора партнёра.

Как правило, под надёжностью партнёра бизнес-сообщество понимает достаточно узкий перечень критериев, которые, в принципе, могут быть не совсем объективными и зачастую не актуальными. Однако работать как-то нужно, поэтому для ускорения процесса бизнес-взаимодействия многие участники рынка прибегают к достаточно примитивным методам проверки партнёра, обращаясь за информацией в общедоступные источники и получая ограниченные данные о контрагенте.

Именно поэтому мы бы структурировали понятие «надёжность» на 2 типа критериев:

#### БАЗОВЫЕ ДОСТУПНЫЕ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ

Под базовыми критериями мы подразумеваем:

**ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ БИЗНЕСА, ОБОРОТЫ, БАЛАНСЫ, УСТАВНОЙ КАПИТАЛ, ВЗАИМОРАСЧЁТЫ;**  
**ВРЕМЯ РАБОТЫ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ, ИМЯ, БРЕНД;**  
**КОЛ-ВО И СОСТАВ КОНТРАГЕНТОВ, ИХ РЕКОМЕНДАЦИИ, ПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА;**  
**КОЛ-ВО СОТРУДНИКОВ, ФИЛИАЛОВ, ГЕОГРАФИЯ ПРЕДСТАВЛЕННОСТИ;**  
**СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА.**

Стратегические критерии выделены бы следующие:

**СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА, ПЛАНЫ КРАТКОСРОЧНЫЕ И СРЕДНЕСРОЧНЫЕ;**  
**ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ АВТОМАТИЗАЦИИ ПРОЦЕССОВ В КОМПАНИИ;**  
**МАРКЕТИНГОВАЯ ПОЛИТИКА (ОТКРЫТОСТЬ И ПРЕДСТАВЛЕННОСТЬ);**  
**ДОСТУПНОСТЬ И ДОСТОВЕРНОСТЬ ИНФОРМАЦИИ О КОМПАНИИ В ОТКРЫТЫХ ИСТОЧНИКАХ И, ПРИ НЕОБХОДИМОСТИ, ПРЕДОСТАВЛЕННАЯ ПРИ СООТВЕТСТВУЮЩИХ ЗАПРОСАХ;**  
**КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА.**



щем. Насколько при таком раскладе эффективность бизнес-связей будет возрастать?! Уверен – по экспоненте!

Безусловно, каждая компания, являясь коммерческим предприятием, имеет свои принятые стандарты надёжности. Но, как показывает практика, они не учитывают именно стратегические критерии: в большинстве своём всё сводится к базовым – финансовая стабильность, длительность работы на рынке, штат сотрудников и т.п.

Таким образом, из их орбиты автоматически выпадают перспективные молодые и развивающиеся компании, которым, к примеру, не нужно иметь с десяток менеджеров-операционистов, потому что эти процессы выполняет соответствующее программное обеспечение, заменяя человеческие ресурсы. Сюда же можно отнести критерий-вопрос «долго ли компания на рынке». А если не долго, но уже имеет достаточно успешно реализованные проекты? Прибыль растёт геометрически за счёт эффективности бизнес-процессов, а не за счёт оборотов? Есть интересная стратегия развития, неординарные цели? Вот именно для определения параметров такой надёжности и требуется применять в оценке стратегические критерии!

Поэтому проверять партнёра на надёжность не просто нужно – это необходимо, только надо выработать иную методику и понимание того, что необходимо видеть в будущем партнёре. Тогда рынок

И базовые, и стратегические критерии должны быть проверяемы, актуальны и просты с точки зрения их восприятия. Условно, финансовое состояние партнёра проверяется запросом предоставления балансов предприятия, корпоративная культура – наличием кодекса корпоративной этики, а стратегия развития – кратким, но ёмким документом с содержанием и описанием целей и задач.

С первого взгляда это может показаться утопией: какой сегмент российского бизнеса сегодня имеет стратегические планы развития или глубокую автоматизацию бизнес-процессов? Автор явно витает в облаках и живёт в иных реалиях. Но я скажу просто – отсутствие спроса рождает отсутствие предложений. Обратная маркетинговая зависимость.

Теперь представим на минутку, что для бизнеса разработаны некие стандарты надёжности, учитывающие пусть и несколько ограниченный перечень обозначенных критериев (он, кстати, не конечен). Компания обращается к другой, скажем, с бизнес-предложением о сотрудничестве, и уже на этапе представления оба партнёра делятся необходимой (по стандарту!) информацией друг о друге. И уже на самом начальном уровне каждый из будущих потенциальных бизнес-партнёров чётко понимает ответственность своих возможностей требованиям противоположной стороны! И если по какой-то причине партнёры не соответствуют требованиям друг друга, они либо не начинают заведомо негативное взаимодействие, либо ищут варианты сотрудничества в тех областях, где есть симбиоз и возможна синергия в виде развития обеих компаний в обозримом буду-



будет перерождаться. Идеи будут преобладать над солидностью, а инновации – над стабильностью. Рынок бизнеса будет принципиально меняться в сторону омоложения и бодрости, уходя от привычных и уже архаичных устоев.



# ПАРТНЁРСТВО КАК СИМВОЛ УСПЕХА

## Взаимное доверие, честность и открытость. «Гейдельберг-СНГ»



НА ВОПРОСЫ РЕДАКЦИИ ОТВЕЧАЕТ  
ЕЛЕНА НОВИКОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ  
ЦЕНТРА ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ.

## HEIDELBERG

Компания «Гейдельберг-СНГ», созданная в 1996 году, поставляет на рынок России комплексные решения для всех этапов полиграфического производства упаковки и этикетки, книжной, журнальной, акцидентной продукции. Является подразделением концерна Heidelberg Druckmaschinen AG (Heidelberg) – мирового лидера отрасли.

**HEIDELBERG РАЗРАБАТЫВАЕТ И ВЫПУСКАЕТ ВЫСОКОПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ, УСТРОЙСТВА ЭКСПОНИРОВАНИЯ ПЕЧАТНЫХ ФОРМ, ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПОСЛЕПЕЧАТНОЙ ОБРАБОТКИ, А ТАКЖЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ И ИНТЕГРАЦИИ ВСЕХ ПРОЦЕССОВ ТИПОГРАФИИ В ЕДИНЫЙ РАБОЧИЙ ПОТОК. ОСНОВНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ПОЛИГРАФИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА HEIDELBERG РАЗВИВАЕТ СИЛАМИ СОБСТВЕННЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ, А ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ КЛИЕНТОВ – ПРИ СОДЕЙСТВИИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ-ПАРТНЁРОВ.**



– Елена, «Гейдельберг-СНГ» является подразделением концерна Heidelberg Druckmaschinen AG. Вы можете выделить основные особенности работы с западными коллегами? Расскажите, подвержены ли вы каким-либо изменяющимся процессам с точки зрения политических и экономических реалий?

– Полиграфическая отрасль в меньшей степени подвержена влиянию изменений во внешней политике, гораздо большее воздействие имеют экономические тренды последних лет.

Постоянный рост цен на сырье одновременно со снижением цен на готовый продукт оставляют совсем небольшое поле для деятельности дистрибуторов, и европейский опыт показывает, что их доля будет становиться всё меньше. Чтобы остаться на рынке, компании вынуждены находить новые пути к клиенту, чтобы стать ближе и полезнее: быть не просто поставщиком товара или услуг, а настоящим центром компетенций, источником экспертизы, лучших практик. Повсеместно внедряются новые

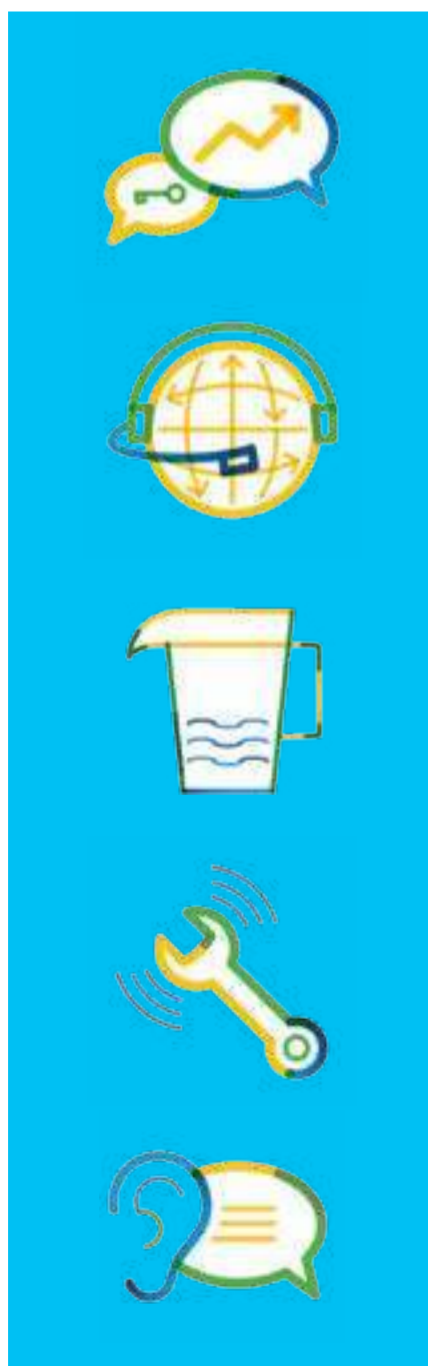


– Елена, вы возглавляете одно из ключевых направлений в компании, потому как, по нашему глубокому убеждению, в любой организации, чем бы она ни занималась, краеугольным камнем является Клиент. Что для вашей компании является главным в отношениях с клиентами? Какие преимущества в современных реалиях принципиальны при выборе партнёра?

– Идея создания Центра Обслуживания Клиентов пришла к нам с европейских рынков – для многих торговых и производственных компаний Европы актуальна централизация оперативных функций.

До того как образовалось наше подразделение, каждое направление бизнеса имело собственную структуру по работе с клиентами, которая занималась приёмом и обработкой заказов, консолидацией заказа поставщикам, входящей логистикой и таможенным оформлением, отгрузкой товара клиентам.

С 2013 года эти структуры объединены, работу с клиентами и по расходным материалам, и по запасным частям, и по сервисному обслуживанию ведёт наш отдел. Но основная цель этой централизации – не оптимизация издержек, а создание добавленной стоимости: оказание дополнительного сервиса клиенту, удобство ежедневного взаимодействия, прозрачность операций. В отношениях между бизнес-партнёрами на первое место выходит умение видеть и использовать возможности роста для обеих сторон. Получение совместной выгоды становится более приоритетной задачей, чем фокусировка на достижении собственных целей.



технологии, анализ big data, компании выходят в онлайн. Еще пару лет назад невозможно было себе представить, что закупщик российской типографии будет заказывать краску для печатной машины через личный кабинет на сайте поставщика, а сейчас это реальность.

Одновременно с растущей персонализацией заказа под потребности клиента, расширением спектра кастомизированных предложений, совершенствованием систем распознавания и прогнозирования спроса, внутри компаний происходят обратные процессы: их размер адаптируется под ёмкость рынка, процессы всё больше унифицируются и стандартизируются, снижается роль клиентских подразделений.

Большее значение приобретает умение анализировать данные и строить алгоритмы поведения в различных ситуациях, чем непосредственно управлять процессом в сложившихся обстоятельствах.

– Приходится ли вам сегодня изменять вектор развития, оптимизировать процессы, сокращать бюджеты?

– Непрерывное улучшение, оптимизация, поиск и «расшивка» узких мест – в современной организации процесс обязательный, циклический и постоянный. Утилизационный и экологический сбор, рост арендных ставок, транспортной составляющей, переход на электронный документооборот – каждый день происходит что-то новое, к чему приходится адаптировать сложившуюся практику работы. Большие затраты и неэффективные процессы – непереносимая роскошь.

**КАК В СКАЗКЕ: «НУЖНО БЕЖАТЬ СО ВСЕХ НОГ, ЧТОБЫ ТОЛЬКО ОСТАВАТЬСЯ НА МЕСТЕ, А ЧТОБЫ КУДА-ТО ПОПАСТЬ, НАДО БЕЖАТЬ КАК МИНИМУМ ВДВОЕ БЫСТРЕЕ!»**

– Наши традиционные вопросы о ВЭД и логистике. Ключевые задачи, аспекты в работе? Коротко о главном.

– У нас несколько противоречивых задач. Для запасных частей нужно сократить долю затрат на логистику и при этом сохранить сроки поставки (сейчас мы стабильно и уверенно держим планку в 4 дня для гарантийных и 7 дней для коммерческих поставок). В расходных материалах главное – складской запас, поэтому нам нужно обеспечить высокий уровень сервиса (наличия на складе), и при этом не потерять в показателях по оборачиваемости.

И в том, и в другом случае ключевым моментом остаётся слаженность действий по всей цепочке поставок – от производителя и его логистической структуры до конечного клиента, включая выбранных нами партнёров для организации поставки товара. Главное, что требуется от всех участников цепи – компетентность, надёжность и синхронность. Мы развиваем эти навыки у себя и предъявляем соответствующие требования своим партнёрам.



– Елена, у нас есть убеждение в необходимости открытого диалога с партнёрами, хотя, возможно, для российского бизнеса данная позиция – не тренд. Каково ваше мнение?

– Я абсолютно поддерживаю открытый диалог в партнёрстве. Такой подход экономит время, а также делает работу партнёра частью бизнеса компании, мотивирует его и расширяет круг возможностей решения задач. Например, мы используем единые показатели эффективности для оценки работы наших специалистов по ВЭД, декларантов партнёрских компаний. Такой же политики мы придерживаемся и в транспортной сфере – мы позволяем нашим клиентам и поставщикам рекомендовать нам транспортные компании, тарифы которых ниже тех, что мы используем. В соответствии с такой рекомендацией мы приглашаем потенциальных партнёров к участию в тендере и открыто делимся его итогами. В диалоге с поставщиками мы показываем структуру наших логистических расходов, чтобы они помогли нам стать более эффективными. И это работает!

– О новизне и инновациях, есть ли у вас проекты или направления, которые могут удивить, взбудоражить отрасль, или все «велосипеды» уже изобретены?

– В ближайшее время мы становимся частью глобального проекта – в компании проходит централизация закупок и поставок расходных материалов для стран Восточной Европы через дистрибуционный центр в Польше.

Это изменение логистических потоков повлияет и на наш рынок – ожидается, что сроки поставки высоколиквидных позиций сократятся с четырёх-шести недель до двух (вместо системы make-to-order будет использоваться make-to-stock).

Мы по-прежнему будем иметь возможность заказывать товар напрямую у поставщиков, но за счёт эффекта масштаба (размер объединённого восточноевропейского заказа всегда будет больше заказа отдельно взятой страны) делать это централизованно будет выгоднее. Этот тренд постепенно меняет полиграфическую отрасль, делает ее более гибкой, адаптирует под нужды клиентов. Не за горами тот день, когда логистику товаров заменят 3D-принтеры, способные изготовить всё необходимое на месте...

– Расскажите, насколько амбициозны планы вашего подразделения на 2017 год?

– В этом году перед нами стоит задача увеличить долю клиентов, работающих через систему онлайн-заказа, с 50% до 70%, в основном за счёт региональных бизнесов. Это непростая задача, так как в каждом отдельном случае клиента надо убедить, что ему станет работать проще и удобнее, заказ будет более оперативно обрабатываться, а уровень прозрачности закупок и отслеживания статуса заказа станет значительно выше. Эту идею предстоит «продать» сначала владельцам и директорам типографий, а затем и непосредственным исполнителям.

Используя примеры из жизни, в чём-то сложность задачи можно сравнить с переходом пользователя из физического отделения банка в его мобильную версию. Далеко не всем очевидны преимущества, но за этим будущее, нужно идти в ногу со временем.

– Традиционно, пожелания в адрес вашего предприятия и бизнеса в целом, что сегодня может быть главным залогом успеха?

– Несмотря на серьезные вызовы, которые стоят перед нами в этом году, мы как никогда уверены в своих силах. Качественный продукт, накопленный опыт, проверенные партнёры, компетентный персонал, взаимное доверие и честные принципы ведения бизнеса – те слагаемые успеха, с которыми мы пришли к 20-летию компании в России.

Мы желаем нашим клиентам и партнёрам и всей отрасли в целом финансовой уверенности, профессионализма и понимания намеченных целей!



НА ВОПРОСЫ РЕДАКЦИИ ОТВЕЧАЛА ЕЛЕНА НОВИКОВА,  
РУКОВОДИТЕЛЬ ЦЕНТРА ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ.

Редакция «Оптимальная логистика»

## Многопрофильный логистический оператор и всероссийский таможенный представитель «Оптимальная логистика» разъяснил об уплате обязательного экологического сбора.

### МАРТОВСКИЕ БИЗНЕС-ВСТРЕЧИ



Спикер: Генеральный директор «Оптимальная логистика» Георгий Властопуло



Эксперт: Производственный директор «Оптимальная логистика» Иван Комаров

23 МАРТА 2017 ГОДА

«ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА» ПРОВЕЛА ОЧЕРЕДНУЮ ВСТРЕЧУ С УЧАСТНИКАМИ ВЭД И КЛИЕНТАМИ КОМПАНИИ, ПОСВЯЩЁННУЮ ПОСЛЕДНИМ ИЗМЕНЕНИЯМ В ЛОГИСТИКЕ И ТАМОЖЕННОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ. БОЛЕЕ 130 РУКОВОДИТЕЛЕЙ И СОТРУДНИКОВ ИЗ РАЗЛИЧНЫХ СЕКТОРОВ БИЗНЕСА СОБРАЛИСЬ НА ЕЖЕГОДНЫЙ ВЕСЕННИЙ БИЗНЕС-ЗАВТРАК КОМПАНИИ. ОДНОЙ ИЗ САМЫХ ОСТРЫХ ТЕМ СТАЛО ОБСУЖДЕНИЕ УПЛАТЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО СБОРА В РАМКАХ ФЗ №89 «ОБ ОТХОДАХ ПРОИЗВОДСТВА И ПОТРЕБЛЕНИЯ».

В ходе бизнес-завтрака спикеры «Оптимальной логистики» генеральный директор Георгий Властопуло и производственный директор Иван Комаров рассказали о реструктуризации Московской областной таможни, преимуществах и недостатках усиления центров электронного декларирования (ЦЭД), о новом таможенном кодексе ЕАЭС, экологическом сборе, а также поделились достижениями и новостями компании.

Первая часть мероприятия была посвящена вопросу переподчинения Московской областной таможни напрямую ФТС. Георгий Властопуло рассказал о том, что МОТ оформляет 99,3% импортных товаров и является крупнейшей таможней по сборам импортных платежей, а её доля в центральном

таможенном управлении (ЦТУ) составляет 54%, или 464 млрд рублей. Доля импортных платежей МОТ в составе всего ФТС равна 20%, а доля всех платежей – 11%. Такая реструктуризация существенно повлияет на работу участников ВЭД. С одной стороны, это приведет к исчезновению ЦТУ как посредника и принятые решения не смогут быть изменены при пост-проверке ФТС, также часть вопросов будет делегирована сразу на уровень Московской областной таможни. С другой стороны, может усилиться контроль за таможенным оформлением импортных товаров на оставшихся в подчинении ЦТУ таможнях, а также увеличится время на принятие решений по ряду вопросов. Также возможно развитие аналогичного сценария в других таможенных управлениях.



На бизнес-завтраке обсудили усиление роли ЦЭДов, основное преимущество которых – возможность удалённого декларирования товаров и выбора различных вариантов маршрутов доставки. «Например, необязательно везти товар на какой-то конкретный таможенный пост в зоне действия конкретной

мент – таможенный кодекс ЕАЭС, все еще не принят. По идее, он должен быть принят и подписан 1 июля 2017 года, но уже сейчас говорят о переносе сроков на 2018 год», – отметил Иван Комаров. «Кодекс должен учитывать потребности не только государств, но и бизнеса. После первого рассмотрения ЕАЭС было

в Казахстан, в России и наоборот. Однако ряд стран не поддержал такую инициативу и настоял на сохранении принципа резидентства. Кодекс подразумевает переход на электронное декларирование, которое должно привести к автоматической регистрации и выпуску деклараций без участия инспекторов. Также



таможни и оформлять его там. Условно говоря, мы можем привезти товар в ЖДПП Забайкальск, а декларировать его в Московском областном ЦЭДе. И дальше, после выпуска, без заезда в Москву, товар может ехать на север страны. Но существует ряд факторов, которые не позволяют ЦЭДам развиваться. Прежде всего, отсутствует единое трактование: даже таможенные посты, работающие в рамках одного таможенного управления, по-разному принимают декларации, трактуют законодательство и применяют разные правила. А ЦЭДы были созданы для того, чтобы нивелировать такие последствия. Также существуют квоты на товарные позиции, которые можно оформлять в этих центрах, отсутствуют объективный регулятор в виде понятного законодательства и доверие между должностными лицами разных таможенных постов. К этому добавляется некорректно работающее программное обеспечение, а также наличие внутренних особенностей, усложняющих процесс таможенного оформления», – обозначил проблему Георгий Властопуло.

Еще одной актуальной темой стал Таможенный кодекс ЕАЭС, о котором рассказал Иван Комаров. В своем выступлении спикер сделал акцент на том, что новый кодекс – продолжение евразийской интеграции, в него предполагается включение еще 30 стран, в том числе Ирана, Вьетнама и Китая. «Это задумка хорошая, но очень длительная в своей реализации, потому что сейчас в ЕАЭС, который был сформирован 1 января 2015 года, вошли только 5 стран: Россия, Белоруссия, Казахстан, Армения и Киргизия. Что касается единого экономического пространства, то оно действительно вроде как есть, а регулирующей доку-

внесено около 1 500 корректировок от участников. Также следует учесть, что после вступления кодекса в силу не все нормы будут приняты сразу, а сам Кодекс будет постоянно дополняться. Одним из преимуществ кодекса ЕАЭС должна была стать отмена принципа резидентства, который разделяет национальные законодательства. Таким образом, к примеру, можно было бы оформлять товары, следующие

в кодексе прописано, что срок решения по выпуску товаров не должен превышать 4 часов. Сейчас срок составляет около 2 суток, в зависимости от решения инспектора».

«Исключение бумажных документов – ещё одно нововведение, связанное с электронным документооборотом. Его преимущество в том, что теперь не обязательно доказывать ту информацию, которая





заявлена в декларации, в бумажном виде. Предоставлять информацию нужно только, если сработала система управления рисками. Также новый кодекс предлагает введение единого окна. Это объединение структур, причастных к таможенному оформлению, в единый портал, куда может обратиться участник ВЭД. В кодексе предусмотрено предварительное решение по стоимости. Подаются все документы, которые есть, получается предварительное решение по стоимости, и таможня не будет иметь права изменить его. Последний пункт – сокращение контроля после выпуска. Сейчас предусмотрено порядка 12 мер, которые возможно применить после выпуска. В новом кодексе их хотят сократить до 7», – отметил спикер.

Самой обсуждаемой стала тема экологического сбора, в рамках которой были затронуты вопросы: от



определения нормативов утилизации товаров, вы-

пущенных под обеспечение в разные периоды, до отчётности, необходимой к сдаче в органы Росприроднадзора.

Спикеры поделились своим экспертным мнением по ряду спорных вопросов. Для идентификации кода упаковки, если она не была классифицирована при таможенном оформлении, необходимо предоставить информацию о ней, присвоить ей код ТН ВЭД, опре-



лени отчётности или её недостоверности, то, скорее всего, будет определён льготный период на подачу и корректировку отчётности в связи с адаптацией участников рынка к нововведению. Если компания самостоятельно утилизирует товары, то в форме отчётности необходимо указывать количество отходов, подлежащих и переданных на утилизацию. Должен быть предоставлен договор на утилизацию и/или соответствующий акт

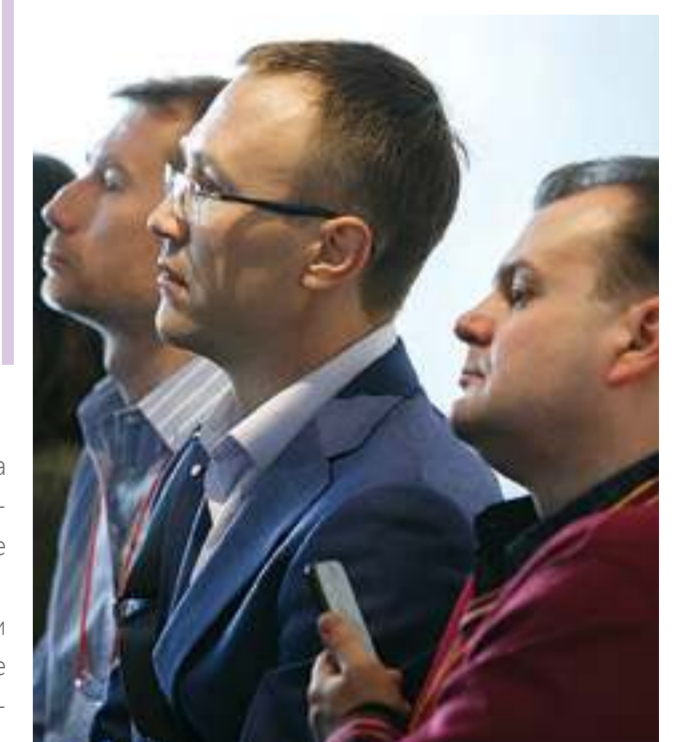
об утилизации. А отчётность по товарам, ввезенным на территорию РФ, но не выпущенным в свободное обращение, не сдается до момента выпуска их в свободное обращение, подтвержденное декларацией на товары.

«В 2017 году мы ввели услугу помощи в подготовке и предоставлении отчетности в рамках ФЗ №89 об уплате обязательного экологического сбора. Сейчас мы предлагаем услугу предоставления аналитики по всем това-



рам, по которым необходимо уплатить данный взнос, и подготовки всех готовых для подачи в Росприроднадзор форм отчётности, которая включает декларацию, отчётность и расчёт по уплате сбора», – говорит Георгий Властопуло.

Спикер отметил возросший спрос на услуги юридического сопровождения клиентов в части споров с таможен. Актуальность такой услуги связана с последствиями действия приказа ФТС России №280 от 16 февраля 2016 года. За полгода юридический департамент компании обработал свыше 200 комплектов документов в рамках запросов от таможенных органов. Было подано в суд более 80 исковых заявлений о признании незаконными решений таможенных органов, около 50 из них уже удовлетворено решениями судебных органов и в рамках ведомственного контроля таможенных органов.





«В этом году мы планируем модернизировать корпоративную информационную систему (КИС) для обмена данными и документами. Уже во втором квартале будет запущена обновлённая версия этой системы, синхронизированная с мобильным приложением и сайтом компании. Нововведения позволят клиентам в большей степени контролировать и отслеживать операционную логистическо-таможенную деятельность. Не обойдётся и без эстетически приятных аспектов, так, все этапы доставки груза планируется отображать в реальном времени на интерактивной карте, – рассказал Георгий Властопуло. – В рамках оптимизации временных затрат мы планируем перевести 80% клиентов на систему электронного документооборота. Все это приведёт к экономии времени как клиентов, так и сотрудников компании на 35-50%».

В 2017 году компания сосредоточится на контроле качества сервиса. «Оптимальная логистика всегда очень внимательно относилась к качеству предоставляемых услуг и сейчас вводит новые анализирующие инструменты: анкетирование будет проходить в удобной для клиентов форме. Все полученные данные и предложения по улучшению сервиса будут передаваться руководству, которое примет комплекс мер и решений для повышения уровня удовлетворённости клиентов. С отчётностью по результатам работы контроля качества сервиса можно будет ознакомиться на сайте и в корпоративном издании «Оптимальной логистики», – добавил Георгий Властопуло.

В завершение мероприятия генеральный директор компании отметил, что в связи с постоянными изменениями во внешнеэкономической деятельности повышается роль профессиональных игроков рынка, в том числе логистических и таможенных операторов.

Редакция «Оптимальная логистика»



## УСИЛЕНИЕ РОЛИ ЦЭД Свет в конце тоннеля

«МЫ ПЛАНИРУЕМ ПЕРЕВЕСТИ В БЛИЖАЙШЕМ БУДУЩЕМ РАБОТУ С ДЕКЛАРАЦИЯМИ В ЦЕНТРЫ ЭЛЕКТРОННОГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ» – ЦИТАТА Р. ДАВЫДОВА ДОСТАТОЧНО БЫСТРО ОБЛЕТЕЛА МЕДИЙНОЕ ПРОСТРАНСТВО.

Цель в своей основной части хорошая: увеличение скорости оформления грузов, автоматизация, сокращение коррупционных рисков, но не без ряда производственных нюансов.

Во-первых, отметим тот факт, что еще в начале 2016 года, при тогдашнем главе ФТС А. Бельянинове, были высказывания о сомнениях нужности Центров Электронного Декларирования, и крайне позитивно, что всего лишь год спустя со сменой власти отношение к вопросу изменилось.

Сегодняшним заместителем руководителя ФТС заявлено, что это будут обособленные офисы без участия уч. Вэдов, а контроль аналогично уже работающей системе будет производиться посредством постов на местах. И именно данный аспект несёт ряд нюансов, так как все контрольно-надзорные меры будут производиться на таможенных постах назначения, как следствие это увеличение сроков, плюс могут быть и некоторые расхождения между методами, принятыми в ЦЭДах и на конкретных таможенных постах. Мы надеемся, что со временем методология будет унифицирована, что даст 100% положительный эффект.





# «ЖЕЛЕЗНЫЕ НЕРВЫ-2017»

## «Оптимальная логистика»

### – победитель эксперимента портала «Логирус»

РЕЗУЛЬТАТ В РАЗМЕРЕ 20 БАЛЛОВ И 1 МЕСТО СРЕДИ 15 КРУПНЕЙШИХ ИГРОКОВ ОТРАСЛИ ДЛЯ НАС ЯВИЛСЯ БОЛЬШИМ СОБЫТИЕМ И ПРИЯТНО ПОРАДОВАЛ ВСЮ КОМПАНИЮ: ОТ САМОГО ПОБЕДИТЕЛЯ ЭКСПЕРИМЕНТА ДО ГЕНЕРАЛЬНОГО РУКОВОДСТВА.

ГК «1 ай транспортная»	0 баллов
DB Schenker	9 баллов
Militer & Munch	10 баллов
Atlantic Cargo	11 баллов
Free Lines Company	11 баллов
FM Logistic	13 баллов
STS Logistics	15 баллов
ACEX	16 баллов
LCM Group	16 баллов
VR Logistic	16 баллов
VIG Trans	17 баллов
Максимум	18 баллов
Pafk Group	19 баллов
Borgex	19 баллов
Оптимальная логистика	20 баллов



Цель эксперимента состояла в оценке 3 pl операторов на предмет клиентоориентированности и компетентности менеджеров. Мы горды тем, что именно наш специалист показал столь высокий уровень компании.

Легенда портала заключалась в задаче транспортировки и таможенном оформлении устройства для автоматического выращивания растений. Безусловно, в исследовании были и разного рода «хитрости», к примеру, возможность привезти пробную партию в 100 кг, наличия семян в мини-огородах и т.д.

В итоге специалист компании Прантиков Сергей дал лаконичный, при этом подробный и профессиональный ответ «клиенту», чем смог удовлетворить его на 100%.

Хочется отметить, что Сергей помимо того, что является специалистом высокого класса, обладает прекрасными человеческими качествами, он истинно вежлив, ориентирован на клиента и на результат. При этом Сергей, молодой менеджер и пришёл в компанию без опыта, но с жадой к росту и саморазвитию. Этот эксперимент, на наш взгляд, результат труда и усердия и, конечно, наше общее достижение, потому что компания ставит во главу угла создание сильной, стабильной и профессиональной команды. Обучение профессии, вовлечение сотрудников в бизнес-процессы, глубокое погружение в деятельность – принципиально важно в командообразовании и для конечного результата, как со стороны самого специалиста, так и для компании в целом.

Мы от лица всей компании поздравляем Сергея с заслуженной победой! «Оптимальная логистика» желает нашему победителю дальнейшего роста, интересных горизонтов, успеха во всех начинаниях!



**Ура, Оптималог!**



# Переподчинение Московской областной таможни – ЧТО НАС ЖДЁТ!?

В РАМКАХ ПРИКАЗА № 162 ОТ 03 ФЕВРАЛЯ 2017 ГОДА «О ПЕРЕПОДЧИНЕНИИ МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТНОЙ ТАМОЖНИ» ФЕДЕРАЛЬНОЙ ТАМОЖЕННОЙ СЛУЖБЫ ЗА ПОДПИСЬЮ В.И. БУЛАВИНА УТВЕРЖДЕНО, ЧТО С 1 ИЮЛЯ 2017 ГОДА МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТНАЯ ТАМОЖНЯ ПЕРЕЙДЁТ В НЕПОСРЕДСТВЕННОЕ ПОДЧИНЕНИЕ ФТС (БЕЗ ИЗМЕНЕНИЙ МЕСТОНАХОЖДЕНИЯ, ШТАТНОЙ ЧИСЛЕННОСТИ И РЕГИОНА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ), А ТАКЖЕ С УКАЗАННОЙ ДАТЫ БУДУТ ИЗМЕНЕНЫ КОДЫ ТАМОЖЕННЫХ ПОСТОВ МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТНОЙ ТАМОЖНИ.

Официальными целями данного структурного изменения, как и всегда, является повышение качества администрирования. Говоря в целом о результативности Центрального Таможенного Управления, важно отметить, что во главе с Московской областной таможней ЦТУ является лидером по объёмам оформления импорта, как следствие есть повышенное внимание и интерес к структуре.

На сегодня, основываясь на опыте таможенного представителя и мнений со стороны отрасли, мы не предполагаем каких-то глобальных изменений для участников ВЭД в переподчинении, так как цели в большей степени имеют политический характер. При этом опыт подсказывает, что любые изменения хотя бы на уровне технических процедур, таких как изменения кодов у таможенных постов, потребует дополнительных операционных действий от импортеров.



Как и всегда, ВЭД сфера радует участников своей подвижностью и изменчивостью, требуя от нас пристального внимания и боевой готовности ко всякого рода изменениям, т.е. ждёт нас интересная и увлекательная реорганизация, которая, мы всё же надеемся, подтвердит официальные цели.

# ЖИЗНЬ ОПТИМАЛЬНОЙ ЛОГИСТИКИ

ФЕВРАЛЬ И МАРТ ТРАДИЦИОННО ОЗНАМЕНОВАНЫ МУЖСКИМ И ЖЕНСКИМ ДНЯМИ – И ЭТО ПРЕКРАСНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ В СУЕТЕ ТРУДОВЫХ БУДНЕЙ УДЕЛИТЬ ВНИМАНИЕ, ПОРАДОВАТЬ И ПОЗДРАВИТЬ КОЛЛЕГ.

ОСОБЕННО ПРИЯТНО, ЧТО, НЕСМОТРИ НА ПЛОТНЫЙ ГРАФИК, МУЖСКАЯ ПОЛОВИНА КОМПАНИИ В ЖЕНСКИЙ ДЕНЬ ПОБАЛОВАЛА ДЕВОЧЕК ЗАБОТОЙ, ВНИМАНИЕМ, ИСКРЕННИМИ СЛОВАМИ, НЕОБЫКНОВЕННЫМИ ВКУСНОСТЯМИ.

ДЕВОЧКИ ТОЖЕ ПОСТАРАЛИСЬ ВНЕСТИ ЧУТОЧКУ ДОБРА И КРАСОТЫ В ДЕНЬ ЗАЩИТНИКА ОТЕЧЕСТВА И РАДОВАЛИ МУЖЧИН «ОПТИМАЛЬНОЙ ЛОГИСТИКИ!»



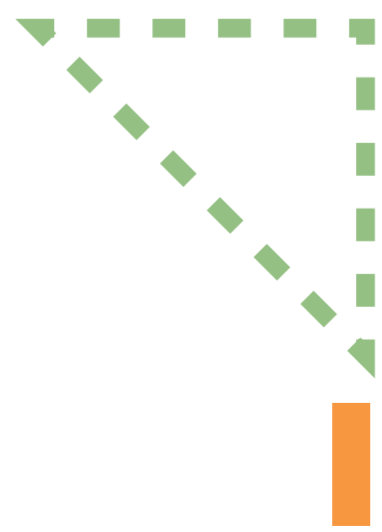
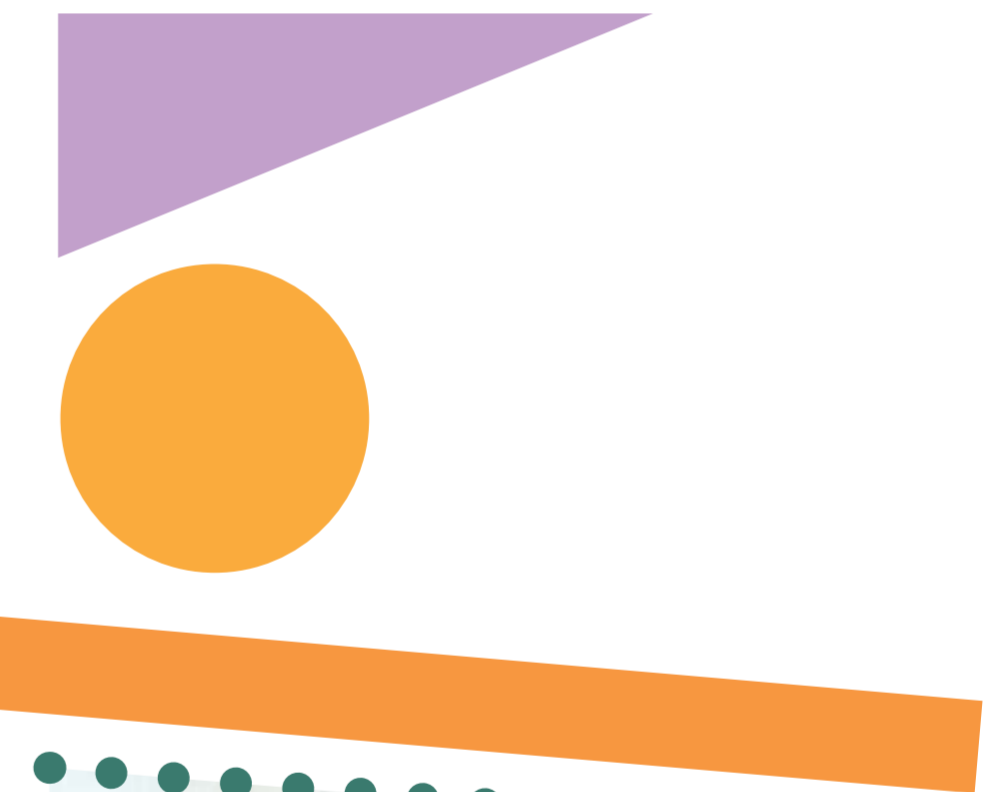
# ТАЛАНТЫ ОПТИМАЛЬНОЙ ЛОГИСТИКИ



КОМПАНИЯ РАСТЁТ И РАЗВИВАЕТСЯ, В КОМАНДУ ПРИХОДЯТ НОВЫЕ ЛЮДИ, ИДЕИ, А ГЛАВНОЕ – НОВЫЕ ТАЛАНТЫ. ОСОБЕННО ИНТЕРЕСНО, КОГДА КОМАНДА ПОДБИРАЕТСЯ С ИНТЕРЕСАМИ САМОГО ШИРОКОГО КРУГА. ЛЮДИ, КОТОРЫЕ ХОТЯТ И УМЕЮТ ПОЛУЧАТЬ УДОВОЛЬСТВИЕ, ПО НАШЕМУ ГЛУБОКОМУ УБЕЖДЕНИЮ, НЕ ИМЕЮТ ГРАНИЦ И ОГРАНИЧЕНИЙ. КАК СЛЕДСТВИЕ, ТАКОЙ КОМАНДЕ ПО ПЛЕЧУ ПРОЕКТЫ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ. КОГДА КОМПАНИЮ ОБРАЗУЮТ РАЗНОСТОРОННИЕ СПЕЦИАЛИСТЫ, ЛЮДИ, КОТОРЫЕ ЛЮБОПЫТНЫ ДО ЗНАНИЙ, УМЕЮТ ВИДЕТЬ ПРЕКРАСНОЕ, ХОТЯТ ТВОРИТЬ И ИМЕЮТ ВКУС К ЖИЗНИ, ОНИ И В РАБОТЕ АНАЛОГИЧНО ГОТОВЫ БРАТЬ И ДЕЛАТЬ.



# ТАЛАНТЫ ОПТИМАЛЬНОЙ ЛОГИСТИКИ



**Optima logistics**  
 ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА  
 МНОГОПРОФИЛЬНЫЙ ЛОГИСТИЧЕСКИЙ Оператор  
 ВСЕРОССИЙСКИЙ ТАМОЖЕННЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ № 035501 БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЙ ПО ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ



# 8 марта

Весна начинается с самого красивого, светлого и нежного праздника – 8 марта!  
 Примите наши искренние поздравления и пожелания – любить и быть любимыми!  
 Пусть каждый день радует вас вниманием и заботой близких, жизнь наполняется новыми впечатлениями и только положительными эмоциями!

**С праздником цвета и красоты!**

С любовью, ООО «ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА»  
 +7 (495) 249 24 24; +7 (800) 500 53 22; sales@optimalog.ru; optimalog.ru



**Optima logistics**  
 ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА

МНОГОПРОФИЛЬНЫЙ ЛОГИСТИЧЕСКИЙ Оператор ВСЕРОССИЙСКИЙ ТАМОЖЕННЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ № 035501 БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЙ ПО ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

## Дорогие мужчины, поздравляем вас с 23 февраля С ДНЁМ ЗАЩИТНИКА ОТЕЧЕСТВА

Мы хотим пожелать вам смело преодолевать любые препятствия, достигать поставленных целей.  
 Пусть вас окружают верные друзья и надёжные партнеры.  
 Здоровья вам и вашим близким.  
 Будьте счастливы и любимы!

С уважением, «ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА»

